

# SVF

XVII SIBERIAN VENTURE FAIR

СИБИРСКАЯ  
ВЕНЧУРНАЯ  
ЯРМАРКА

## Цифровые технологии

1	СУРРУС	4
2	Гласс Технолоджис	5
3	HECTARE	6
4	Trash for cash	7
5	Deffun	8
6	КОТЭС-ИТ	9
7	Smart Control	10
8	ЗЕ83	11
9	Jarvis	12
10	Лаборатория Интернета Вещей	13

## Индустриальные технологии

11	Multimodal laser	14
12	Impulse GM	15
13	OPTIPLANE	16
14	Аксис	17
15	TUBOT	18
16	Карбидокремниевое волокно	19
17	DrillAutomation	20
18	Neurolumber	21
19	Наше солнце	22
20	Радио обнаружение БПЛА	23

**Биотехнологии в сельском хозяйстве и медицине**

21	Рарillon	24
22	Агронавигатор/БПЛА	25
23	Виталанг	26
24	МедиКрафт	27
25	БиоИстЭн	28
26	Эдгрин	29
27	ОНКО АНАЛИТИКА	30
28	ЭНТОПРОТЕИН	31
29	MedicVK	32
30	Остеклик	33

Объем инвестиций: ₹ 17 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Технология СУРРУС усиливает все существующие системы защиты от угона авто.

Усиление происходит за счет оборудования СУРРУС, способного быстро найти угнанный автомобиль при профессиональном угоне с применением спецсредств угона и подавления сигналов. Клиенты приобретают оборудование, а в случае угона компания СУРРУС проводит поиск с применением собственной стационарной сети и специального поискового оборудования.

## РЫНОК

Рынок защиты автотранспорта от угона «Car security». Планируется занять 15% доли рынка.

Потребители оборудования СУРРУС В2С – владельцы автомобилей премиального класса и В2В мастера-установщики противоугонных комплексов. Технология СУРРУС опережает конкурентов по габаритам, алгоритмам РЭБ, удобству и эффективности поиска за счет серверной части.

- TAM – \$ 3,5 B;
- SAM – \$ 500 M;
- SOM – \$ 80 M.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020-2023 – Поддержка НИОКР от Фонда содействия инновациям по программам Старт 1 и Старт 2.

2022 – Резидент Фонда Сколково.

2023 – Производство 3-го поколения оборудования СУРРУС предназначенного для реализации федеральной поисковой сети.

Доход компании.

2021 – ₹ 0,36 М;

2022 – ₹ 1,9 М;

01-06.2023 – ₹ 2,6 М.

## КОМАНДА

В команде проекта более 10 специалистов по ключевым специализациям – бизнес, РЭБ, микроэлектроника, программирование, поиск угнанных авто, защита от угона.

ООО «СУРРУС»

г. Новосибирск

<https://surrus.club>

Жуков Андрей Юрьевич

+7 913 906 12 20

[mail@surrus.club](mailto:mail@surrus.club)

Объем инвестиций: ₹ 150 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

АИС «Конвейер 2.0» объединяет автономно управляемые участки конвейерного производства в единую информационную систему без замены существующего парка оборудования, с использованием текущих АСУ ТП, дополняя их функционал.

Система снижает «время реакции» при принятии решений, направленных на устранение первоисточника производственных проблем, оптимизирует производственные планы для снижения простоев и увеличения выработки линий. Выстраивает сырьевой баланс производства.

Результат – рост производительности заводов и снижение удельных издержек на 10-20%.

## РЫНОК

Целевой сегмент рынка – предприятия обрабатывающей промышленности.

Объем рынка РФ 2023:

- TAM – ₹ 10 000 М;
- SAM – ₹ 5 000 М;
- SOM – ₹ 500 М.

Ежегодный прирост рынка РФ ожидается на уровне 15-20%.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Система внедряется и успешно функционирует на предприятиях обрабатывающей промышленности: заводы по производству тарного стекла, кирпичные заводы и другие.

За период 2018–2023 гг. привлечено свыше ₹ 150 М инвестиций.

MES-система «Конвейер 2.0» включена в Реестр российского программного обеспечения и относится к сфере искусственного интеллекта.

## КОМАНДА

Корсуков Иван Викторович – директор.

Новиков Иван Юрьевич – технический директор.

Змановский Владимир Михайлович – директор по развитию.

ООО «ГлассТех»

г. Новосибирск

<https://myconveyor.ru/>

Змановский Владимир Михайлович

+7 913 913 77 27

[vladimir@zmanovsky.ru](mailto:vladimir@zmanovsky.ru)

Объем инвестиций: ₹ 11 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Комплекс программно-аппаратных частей, устанавливаемых на борту сельскохозяйственной техники и на рабочих местах руководителей агропредприятий. Позволяет извлечь нереализованную выгоду за счет использования полученных данных, открытой интероперабельности и технологий IoT.

Удобный инструмент для ведения полевых работ и отображения в режиме online ряда параметров для: роста рентабельности бизнеса, экономии затрат и повышения производительности техники. Уменьшение затрат на ГСМ до 15% и сокращение пробега ТС автопарка от 5% благодаря оптимизации логистики.

Решение подходит как для малых предприятий с общей обрабатываемой площадью до 2000 Га, так и для крупных агрохолдингов.

## РЫНОК

2021 – \$ 4,02 В, (рынок IIoT решений в сегменте B2B).

2025 (прогноз) – \$ 7 В.

Мы планируем занять 3% рынка, а с масштабированием на страны СНГ через два года – 5%.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – создание MVP бортового standalone приложения для навигации;

2022 – сбор данных на тестовом полигоне в Алтайском крае;

2023 – начало разработки бэк-офис приложения;

2023 – 23 презентации продукта для агропредприятий, подключение 7 единиц с/х техники для мониторинга.

## КОМАНДА

Васильев Анатолий – Founder & CEO.

В команде 9 участников со стажем работы в отрасли систем автоматизации более 7 лет, а также два консультанта в области агрономии и сельского хозяйства.

ИП Васильев Анатолий Сергеевич

г. Новосибирск

<https://hectaresystems.ru>

+7 923 708 32 33

Васильев Анатолий

[avasiliev@hectaresystems.ru](mailto:avasiliev@hectaresystems.ru)

# Trash for cash

Объем инвестиций: Р 8 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Платформа для продажи/покупки и утилизации отходов и неликвидов. Даёт возможность напрямую продавать отходы клиенту, минуя посредников.

Помогает владельцам отходов находить решения по их реализации/утилизации, увеличив доход до 20%; утилизаторам помогает увеличить продажи на 20%.

Монетизация: комиссия при совершении сделок в размере 2%.

## РЫНОК

Рынок РФ – \$ 35,2 В, рост – 5%/год;

Целевая доля: 5% рынка за 5 лет – от \$ 446 М– \$ 1,8 В;

Конкуренты: профильные ресурсы, не создающие условий для осуществления всего цикла сделки онлайн.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020 – учреждено юрлицо; резидент Академпарка (Новосибирск);

2021 – Акселератор УрФУ, Архипелаг 20.35;

2021 – поддержка в размере Р 300 К от Инновационного Бизнес Навигатора бизнес-школы РСПП в рамках конкурса;

2022 – создан MVP.

## КОМАНДА

Бабенко Дмитрий – основатель и CEO, серийный предприниматель в сфере вторсырья и утилизации с 2013 года, проходил стажировку в компании «Яндекс».

Сабуров Никита – со-основатель, профессиональный эколог, исполнительный директор НО Ассоциации предприятий по обращению с отходами «Экология Сибири» с 2019 года.

Раянов Руслан – руководитель команды разработчиков по кастомизации и доработке платформы, основал собственную платформу Falcon Space – конструктор маркетплейсов.

Якименко Александра – руководитель команды разработчиков ИИ и компьютерного зрения, канд. техн. наук, доцент, зав. каф. вычислительной техники НГТУ.

Также в команде – разработчик ИИ модуля, финансовый директор.

ООО «ТРЕШ ФО КЭШ»

г. Новосибирск

<https://trash4cash.ru/>

Бабенко Дмитрий Евгеньевич

+7 962 835 09 10

[ekograd.nsk@yandex.ru](mailto:ekograd.nsk@yandex.ru)

Объем инвестиций: Р 4 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Удобное web-приложение для создания и развития сервера по схеме с быстрой установкой в облако и масштабированием в случае возрастания нагрузки на сервер.

Преимущества: благодаря стандарту GraphQL клиенты не привязаны к конкретному вендору и могут легко интегрировать свои собственные API с серверами, созданными на нашей платформе, экономия до 90% в сравнении с зарплатой junior-разработчика, скорость разработки сервера сокращается с 2-3 месяцев до 2 недель.

Клиенты: компании-разработчики web- и мобильных приложений.

## РЫНОК

Рынок Backend-as-a-Service (BaaS) – \$ 2,45 В.

Совокупный среднегодовой темп роста – 24,6%.

Возможная доля рынка до 10%.

Конкуренты на российском рынке – no-code и low-code решения.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

04.2023 – MVP и первые клиенты.

07.2023 – интеграции с любыми другими API.

09.2023 – интерфейс для визуального построения схем и API-шлюз с поддержкой GraphQL Federation.

## КОМАНДА

Шабуров Артём – основатель, senior fullstack-разработчик с опытом работы над высоконагруженными и облачными сервисами более 7 лет в таких компаниях как СберТех и Ingram Micro Cloud.

Учанов Игорь – разработчик, участник акселератора «catalystNSU», победитель олимпиады НТО, разработчик в стартапе Abrace.

ООО «Деффан»  
г. Новосибирск  
<https://deffun.io/ru/>  
Шабуров Артём Дмитриевич  
Телефон +7 953 767 97 90  
[artem@deffun.io](mailto:artem@deffun.io)



Объем инвестиций: ₽ 3 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Создание 3D-модели уровня «Цифровой двойник» (Цифровой паспорт промышленного объекта), содержащей данные о применяемых материалах, обеспечивающей точное соответствие конструкторской и технологической документации. Обеспечивает ускорение процесса проектирования до 50%, позволяет экономить при реализации проектов на устранении возможных коллизий, упрощает дальнейшую работу с объектом модернизации.

Бизнес-модель: оказание услуг по BIM проектированию при модернизации и новом строительстве.

## РЫНОК

Данные технологии потенциально применимы на абсолютном большинстве энергопредприятий (ТЭС) как в России, так и за ее пределами, использующих в качестве основного топлива угольную пыль.

- PAM – ₽ 1810,73 М;
- TAM – ₽ 1646,12 М;
- SAM – ₽ 905,37 М;
- SOM – ₽ 250,0 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

На данный момент успешно реализован проект на Апатитской ТЭС, выполнены 3D обследования котельного цеха.

Выручка (с прогнозом):

2021 – ₽ 2 417 К;

2022 – ₽ 6 334 К;

2023 – ₽ 10 М;

2024 – ₽ 15 М.

## КОМАНДА

В команде 6 человек, в т.ч. разработчик, технические специалисты, ответственные за математическое моделирование, лабораторные испытания и по работе с конструкторской документацией, директор по инновациям, юрисконсульт-специалист по интеллектуальной собственности.

ООО «КОТЭС – ИТ»

г. Новосибирск

<https://cotes.ru>

Кочергин Дмитрий Олегович

+7 913 913 55 10

[dmitriy.kochergin@cotes.ru](mailto:dmitriy.kochergin@cotes.ru)

# Smart Control

Объем инвестиций: Р 32 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Smart Control – цифровой программный комплекс для управления строительными проектами в онлайн режиме.

Наш продукт позволяет:

- Увеличить эффективность работы инженера ТО на 30%.
- Сократить затраты на устранение внешнего брака минимум на 20%.

В среднем при использовании на одном объекте строительная компания экономит до – Р 10,5 М.

Продукт – лицензия на программное обеспечение, которая позволяет управлять строительными проектами.

## РЫНОК

Целевая аудитория: строительные компании. Объем рынка строительства в РФ в 2022 году вырос на 18,9% в сравнении с 2021 годом.

TAM – \$ 32,5 М.

SAM – \$ 3,1 М.

SOM – \$ 2,2 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020 г. – основание компании «Смарт Контрол».

2021 г. – подключение к системе трех застройщиков, входящих в топ-10 г. Новосибирска.

2022 г. – победа в конкурсе на финансирование проектов «Старт-ЦТ-1».

2023 г. – победа в конкурсе «Лучшее малое предприятие г. Новосибирска», расширение штата сотрудников, увеличение прибыли.

## КОМАНДА

Штат сотрудников – 5 человек, с опытом решения фундаментальных и прикладных задач. 3 учредителя с опытом предпринимательской деятельности, IT-разработки, ведения строительного бизнеса. Офисы в Новосибирске.

ООО «Смарт Контрол»

г. Новосибирск

<https://sc-soft.pro/>

Резанов Дмитрий Викторович

+7 913 377 70 83

rezanovdv@mail.ru

Объем инвестиций: ₹ 12 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Сервис контроля и аналитики удалённых бизнес-процессов на полевых работах на основе данных с видеочамер и геонавигационных датчиков.

Существенно сокращает время анализа и принятия оперативных решений, обеспечивая увеличение выручки до 15%.

B2B; продажа ПО и обслуживание.

Клиенты: компании малого и среднего бизнеса, специализирующиеся на удаленных бизнес-процессах: техническое обслуживание и ремонт в рамках добычи полезных ископаемых, строительство дорог.

## РЫНОК

- TAM – ₹ 2 448 B;
- SAM – ₹ 11 B;
- SOM – ₹ 730 M;

Среднегодовой темп роста – 5,1%;

Целевая доля рынка – 17%.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – пилотирование проекта в рамках аналитики полевых работ в нефтесервисе.

2023 – участие в конкурсе «Старт-1» Фонда содействия инновациям; резидент бизнес-инкубатора Технопарка Академгородка.

2023 – получение предварительных договоренностей о пилотировании с потенциальными клиентами из отрасли полезных ископаемых и строительства дорог, пилотирование проекта.

2Q 2024 – предположительный выход на выручку.

## КОМАНДА

Еремкин Вячеслав Игоревич – технологический предприниматель, студент-магистр НГУ по формату «Стартап как диплом», опыт работы менеджером продуктов и проектов 4 года.

Лобов Лев Алексеевич – основатель технологических стартапов, опыт разработки веб-сервисов 6 лет.

ООО «3E83»

г. Новосибирск

Еремкин Вячеслав Игоревич

+7 913 464 80 09

0003E83@yandex.ru

Объем инвестиций: ₹ 1 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Рекомендательный сервис аналитики маркетплейсов, который помогает селлерам облегчить процесс принятия решений. Он не просто проанализирует продажи, но и сформулирует рекомендации: когда и в каком количестве сделать допоставку, какую цену поставить, чтобы быть в рынке, проведет ABC-анализ ассортимента и многое другое. В перспективе – разработка нейросети по управлению продажами на маркетплейсах.

## РЫНОК

- PAM – все фирмы и предприниматели России – ₹ 39 В;
- TAM – все фирмы и предприниматели России, занимающиеся товарным бизнесом – ₹ 16 В;
- SAM – фирмы и предприниматели России, продающие товары через маркетплейсы – ₹ 4 670 М;
- SOM – фирмы и предприниматели России, продающие товары на Wildberries и Ozon – ₹ 4 053 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – грант Фонда содействия инновациям;

2022 – участник ТЕХНОПРОМ-2022;

2022 – акселератор Telecomboost от НГТУ;

2022-2023 – учреждено юрлицо;

Сейчас продукт находится на стадии TRL-3.

В планах к концу осени 2023 года провести альфа-тестирование и подготовить продукт к запуску.

## КОМАНДА

Сичкарев Дмитрий Валентинович – руководитель и product manager проекта.

Носков Никита Сергеевич – маркетолог, project manager.

Пилецкий Дмитрий Константинович – техлид и главный разработчик проекта.

ООО «Еком Девелопмент»

г. Новосибирск

<https://pt.2035.university/project/jarvis-rekomendatelnyj-servis-analitiki-marketplejsov>

Сичкарев Дмитрий Валентинович

+7 913 749 67 44

[ecom.development@yandex.ru](mailto:ecom.development@yandex.ru)

# Лаборатория Интернета Вещей

Объем инвестиций: ₹ 23 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Электронная система управления стадом – программно-аппаратный комплекс, предназначенный для определения индекса двигательной активности животных, их состояния здоровья и местоположения с последующей передачей полученных данных в ПО пользователя.

- Решает задачи увеличения основных показателей стада (удой, привес, воспроизводство).  
Большинство крупных животноводческих хозяйств страны ранее использовали импортное оборудование и ПО, которые сейчас не доступно.
- Повышает качество работы зоотехников и ветеринаров по уходу за стадом.

## РЫНОК

Мировой рынок IoT в сельском хозяйстве более \$ 27 В, в России – \$ 1 В, рост рынка 2%/год.

- SAM – \$ 300 М;
- SOM – \$ 50 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Произведена промышленная партия оборудования и ПО для тестирования апробации внедрения в хозяйствах. Проведены пилоты в хозяйствах Калужской и Новосибирской области.

Выручка (с прогнозом):

2021 – ₹ 52 М;

2022 – ₹ 57 М;

2023 – ₹ 83 М;

2024 – ₹ 120 М.

## КОМАНДА

В команде 21 человек: инженеры и профессионалы индустрии IT, имеющие богатый опыт разработки и реализации инновационных проектов в отраслях: телеметрия, интернет вещей, транспорт, промышленная автоматизация и пр.

ООО «Лаборатория Интернета Вещей»

г. Новосибирск

<https://taigaiot.com>

Каруля Максим Александрович

+7 960 783 83 33

[sales@taigaiot.com](mailto:sales@taigaiot.com)



# Multimodal laser

Объем инвестиций: ₽ 45 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Лазерная установка, обеспечивающая выполнение разноплановых прикладных задач. Объединяет в себе функционал 4 лазерных установок, тем самым позволяет решать широкий спектр задач в большинстве сфер применения лазеров: от исследования свойств материалов до зондирования атмосферы.

Аналогичные универсальные установки на рынке отсутствуют.

## РЫНОК

ЦА: КБ с собственной экспериментальной базой; научные лаборатории; технологические центры; опытное производство; предприятия станкостроительной отрасли; учебные заведения.

- Рынок 2022 (мир) – \$ 16,7 В;
- Рынок 2022 (РФ): – ₽ 15 В.

Планируем взять объем выручки в ₽ 500 М в течение ближайших 5-7 лет.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2021 – грант ₽ 2 М. Фонда Содействия Инновациям по программе «Старт-1».

2022 – создан MVP.

2022 – акселерационная программа «А-Старт», резидент технопарка Новосибирского Академгородка.

2022 – получение предзаказа.

2023 – госконтракт на продажу первой единицы Multimodal laser для образовательных целей. Цена контракта – ₽ 3 М; контракт на поставку источника субнаносекундных импульсов ООО «Соленна» – ₽ 1,35 М.

2023 – получение патента

## КОМАНДА

Команда полностью сформирована и состоит из 9 человек. Руководитель – Яковин М.Д., к. ф. м.н., НГТУ. Опыт научной работы с 2008 года, опыт разработки лазерных систем с нелинейным преобразованием.

Опыт команды отражен в более 50 публикациях в научных рецензируемых журналах и патентах.

ООО «АкадемЛазерМаш»

г. Новосибирск

<https://almach.tech/>

Соколов Андрей Михайлович

+7 962 826 29 52

[executive@almach.tech](mailto:executive@almach.tech)

Объем инвестиций: ₹ 20 М

**I M P U L S E G M**  
технологии и специализированное оборудование для строительства



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Пневматическая ударная машина серии PUMA для реализации технологии укрепления грунтов путем забивки инъекционных штанг для нагнетания укрепляющего раствора, а так же для нагельного крепления откосов котлованов или забивки заземляющих электродов на глубину до 30 м. Отличительные преимущества: компактность, мобильность, скорость установки, работа под любым углом, лёгкость в управлении.

Монетизация: продажа/аренда PUMA, услуги подряда, продажа комплектующих, постгарантийное обслуживание.

Сбыт: активные продажи, SEO, партнеры, повторные продажи, маркетинговые активности.

## РЫНОК

Субъекты: строительные компании (застройщики, девелоперы, подрядчики).

- TAM – ₹ 2,67 Т;
- SAM – ₹ 122,7 В;
- SOM – ₹ 2,454 В.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Осуществляется регулярная продажа оборудования по РФ. Нашими клиентами выполнено более 30 объектов по усилению и реконструкции фундаментов.

2024 – построение новых производственных линий и расширение модельного ряда.

2025 – сертификация, включение технологии в нормативные документы.

2026 – зарубежное патентование, выход на рынок ЕАЭС.

## КОМАНДА

Тимонин Владимир. Руководитель проекта. Опыт выполнения НИОКР: 15 лет работы в НИИ РАН, 30 патентов РФ на изобретение и полезную модель.

В коллективе более 15 человек с опытом запуска отраслевых производственных линий, выполнения НИОКР, продвижения технологической продукции на рынке

**Impulse GM**

г. Новосибирск

<https://min-engin.ru>

Ильиных Иван Александрович

+7 923 116 17 18

[min-engin@inbox.ru](mailto:min-engin@inbox.ru)

# OPTIPLANE

Объем инвестиций: ₽ 80 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Промышленные винтокрылы с вертикальным взлетом и дальностью до 40 км:

- автоматически летают от взлета до посадки даже в ограниченном пространстве и не требуют квалификации пилота в отличие от самолетов;
- производительнее электрических коптеров в 2-3 раза;
- выполняют аэрофотосъемку до 3500 Га в день.

## РЫНОК

Потенциально достижимый объем рынка гражданских дронов в РФ в течение 3 лет – \$ 20 М при доле рынка 1%.

Ежегодный рост мирового рынка – до 13%, за 5 лет рынок достигнет \$43 В.

ЦА: геодезия и маркшейдерия, строительство, энергетика и связь, сельское хозяйство.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2017 – инвестиции ФИОП.

2020 – член Ассоциации «АЭРОНЕКСТ».

2021 – резидент «Сколково».

Продажи с 2020 – Эльгауголь, Гипросвязь, Группа РАД, ПАО «Высочайший», ООО «Землемер Метео», АО «Автодор», ФГАОУ ВО «НГУ», ИПЭЭ РАН, ИАЭТ СО РАН и др.

## КОМАНДА

Шестаков Д.А., CEO, >10 лет руководства продажами спецтехники.

Яковченко К.Н., CBDO, серийный предприниматель.

Литвинов В.С., главный инженер, автор патентов.

Вегнер Е.А., маркетолог, 7 лет в маркетинге промышленных стартапов.

Коммерсанты: многолетние продажи в B2B/B2G в РФ и за рубежом.

ООО «Оптиплайн Аэродинамика»  
г. Новосибирск  
<https://optiplane.ru/>  
Шестаков Дмитрий Александрович  
+7 996 072 44 75  
[shestakov.da@sygma.ru](mailto:shestakov.da@sygma.ru)



Объем инвестиций: ₹ 20 М

# АКСИС

Общество с ограниченной ответственностью  
«Аккумуляторные системы»

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Низкие КПД и скорость нагрева систем термостатирования ограничивают эксплуатационные возможности ЛИБ, используемых для электротранспорта и хранения электроэнергии. На основе адаптивного регулирования возможно осуществлять нагрев ЛИБ переменным током от -40°C без температурного градиента со скоростью 2,5-5,0°C/мин и КПД 80-90%. Это увеличивает ресурс и уменьшает время зарядки и потери энергии ЛИБ, снижая издержки потребителя в 1,5-2,0 раза.

## РЫНОК

Оценочный объем рынка ЛИБ для электротранспорта и систем хранения электроэнергии за период с 2025 по 2030 в РФ: \$ 15,5 В. Ожидаемая доля компании на рынке – 0,5-1,0%.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020 – грант Фонда содействия инновациям ₹ 2 М.

2021 – завершение 1-го этапа НИОКР, получен патент на изобретение.

2022 – участник Фонда «Сколково».

2023 – участник консорциума НГТУ Силовая электроника и энергетика.

2023 – разработка и испытания действующего прототипа.

## КОМАНДА

Основатель компании – Гертель В.С., опыт предпринимательской деятельности – 23 года. Все члены проектной команды имеют успешный опыт реализации НИОКР, разработки и изготовления ЛИБ для электротранспорта и систем резервного электроснабжения.

ООО «Аккумуляторные системы»

г. Новосибирск

Гертель Владимир Сергеевич

+7 913 914 34 68

vlad@svserv.ru

Объем инвестиций: ₹ 200 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Внутритрубная роботизированная система TUBOT осуществляет контроль и доставку модулей для очистки и диагностики сложных разветвленных секций трубопроводов при помощи ультразвука, метода MFL, вихретока.

Преимущества:

- взрывозащита класса 0;
- прохождение поворотов 90° и вертикальных участков трубопроводов (нефтепроводы, газопроводы, теплосети) D = 190-320, 450-750 мм;
- производство тягового усилия в 600 кг на 1 тяговый блок.

## РЫНОК

Рынок РФ – до 5% от мирового.

Мировой рынок достигнет >\$ 4,2 В за 5 лет.

Общий объем спроса на TUBOT – \$ 50 М на 2024-2027 гг.

ЦА: нефтяные, газовые, атомные и химические компании, водоканалы.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Изготовление и прохождение испытаний на ряде объектов 2-х продуктов.

Победы проекта в акселераторах, конкурсах, грантах и получение субсидий.

Спонсор студенческих и инженерных соревнований, в т.ч. World Skills.

Регистрация интеллектуальной собственности.

## КОМАНДА

Розанов С.О. – CEO, 17 лет опыта руководства и продаж наукоемких продуктов.

Медведев В.В. – ведущий конструктор, >14 лет проектирования робототехнических изделий.

Семенов Т.С. – СМО, 14 лет опыта работы в компании роботизированной техники для геофизических исследований и обслуживания скважин.

ООО «Тьюбот»

Москва

<https://tubot.pro>

Розанов Станислав Олегович

+7 916 622 03 76

[rsot@tubot.pro](mailto:rsot@tubot.pro)

# Карбидокремниевое волокно

Объем инвестиций: ₹ 100 М

**N\*** Новосибирский  
государственный  
университет  
**\*НАСТОЯЩАЯ НАУКА**

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Пилотный завод по производству карбидокремниевое волокна (ККВ) с высокой механической и жаропрочностью для аэрокосмической техники и энергетического машиностроения. Премущества:

- низкая энергоёмкость за счёт низких рабочих температур (до 900° С);
- высокая производительность (скорость синтеза – до 50 м ККВ в час);
- себестоимость в 3-4 раза ниже аналогов.

При инвестициях ₹ 100 М мощность завода составит 10 тонн в год.

## РЫНОК

- TAM – \$ 1,26 В. Рост 18% в год.
- SAM – ₹ 300 М.
- SOM – ₹ 100 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – разработана и запатентована технология получения ККВ, изготовлена лабораторная установка.

2023 – получены образцы ККВ с повышенной прочностью и жаропрочностью.

2024 – изготовление линии автоматизированного выпуска ККВ.

2025 – запуск завода по производству ККВ с мощностью 10 тонн в год.

## КОМАНДА

Центр трансфера технологий и коммерциализации НГУ и коллектив учёных и инженеров с многолетним опытом внедрения прорывных технологий в производство.

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования  
«Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

г. Новосибирск

<https://nsu.ru>

Галашов Евгений Николаевич

+7 913 925 84 65

[galashov@post.nsu.ru](mailto:galashov@post.nsu.ru)

**SVF**  
XIV SIBERIAN VENTURE FAIR  
СИБИРСКАЯ  
ВЕНЧУРНАЯ  
ЯРМАРКА

Объем инвестиций: ₹ 20 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

---

Система роботизации буровых станков DrillAutomation, состоящая из ПО на бортовой системе, удаленного контроля и управления, базы данных процессов работы и бортового оборудования.

Преимущества:

- повышение производительности от 15%;
- снижение простоев техники на 15%;
- снижение расходов на обслуживание и расходные материалы до 25%;
- возможность поэтапного снижения количества персонала до 60%, что позволит экономить до ₹ 10 М в год и увеличение на 1 буровой станок;
- КИО и КТГ за счёт поддержания оптимальных параметров бурения;
- контроль безопасности персонала на производстве.

## РЫНОК

---

Мировой объем рынка технологий в горнодобывающей отрасли – ₹ 150 В, из них ₹ 15 В – Россия и страны СНГ с ежегодной динамикой в 15% роста.

ЦА: горнопромышленные предприятия.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

---

2019 – грант ₹ 20 М от Фонда содействия инновациям.

Реализация проекта на объекте (коммерческая информация)

## КОМАНДА

---

Якушев И.С. – Президент компании

Капустенко В., Бродягин Д.А. – менеджеры продукта

Дрыгин Н.А. – руководитель разработки

Федоров Е.А. – старший инженер-программист

Пэдуре Р.К. – руководитель отдела РАС

ООО «РусИнТех Сервис»

г. Новосибирск

<https://rit-it.com/>

Попов Дмитрий Александрович

+7 923 707 05 77

[dpopov@rit-it.com](mailto:dpopov@rit-it.com)

Объем инвестиций: ₹ 24 М



# NeuroLumber

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Сканер для решения любых задач, требующих визуального анализа пиломатериала (ПМ), с помощью технологии компьютерного зрения. Позволяет получить цифровые данные о геометрии и расположении дефектов доски (бревна) для управления автоматическим раскроем или сортировкой. Преимущества: снижение затрат на оплату ручного труда, увеличение полезного выхода до 15%, уменьшение рисков простоя.

## РЫНОК

Объем рынка ПМ до 2030 – \$ 24 В, при росте на 5% в год. Вложения в 2022 в обработку древесины и производство изделий – \$ 385,6 М. Прогнозируемый рост – 5% в год.

ЦА: деревообрабатывающая отрасль.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2022 – победа в конкурсе Фонда содействия инновациям «Студенческий стартап» и акселераторе «А.СТАРТ»; организация ООО; резидент Академпарка;

2023 – разработка прототипов сканера, предпродажа для «Алтайлестехмаш»; готовность прототипа на уровне TRL7, участие в Startup Village, поиск новых клиентов; тестирование финального прототипа, отладка производственной и операционной готовности.

## КОМАНДА

Владыко И. – CEO, Малахов И. – CPO&Founder, Калиниченко М. – CTO. Команда имеет совместный опыт участия в бизнес-программах, становлении бизнеса с нуля, опыт работы с технологией компьютерного зрения в коммерческих и исследовательских проектах.

ООО «НЕЙРОЛАМБЕР»  
г. Новосибирск  
<https://neurolumber.ru/>  
Владыко Илья Владимирович  
+7 913 061 90 06  
[neurolumber@gmail.com](mailto:neurolumber@gmail.com)

# Наше солнце

Объем инвестиций: ₹ 1 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Греющая солнечная черепица и плоский солнечный коллектор с высокоэффективным теплоприемником для получения горячего водоснабжения и отопления.

Экономия потребителя: до 60% на отоплении и ГВС.

## РЫНОК

Потенциальная емкость рынка: \$ 300 М.

Рост рынка частного домостроения: на 10% в год, 30% семей России проживает в индивидуальных жилых домах.

ЦА: промышленные помещения (отели, гостиницы, бассейны), владельцы частных домов и дач, жители удаленных территорий.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Собран прототип тепловоспринимающей поверхности, являющийся основой солнечного коллектора и греющей солнечной черепицы.

Выигран грант Фонда содействия инновациям «Студенческий стартап».

## КОМАНДА

Хорева Валентина Александровна – руководитель проекта. Опыт и квалификация:

- Е4-СибКОТЭС, теплотехнический отдел, техник, проектирование тепловых электрических станций;
- ЗАО КОТЭС, теплотехнический отдел, инженер, проектирование тепловых электрических станций;
- ООО «КПЭИ», теплотехнический отдел, инженер, проектирование тепловых электрических станций;
- аспирант НГТУ, факультет энергетики, кафедра ТЭС.
- опыт ведения бизнеса, продаж, а также самостоятельного поиска клиентов.

ООО «Наше солнце»

г. Новосибирск

Хорева Валентина Александровна

+7 953 888 44 69

khorevaValentina@yandex.ru

# Радио обнаружение БПЛА

Объем инвестиций: ₴ 2 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

---

Разработанная система обнаружения БПЛА не только обнаруживает в радиусе действия дрон, но и с помощью светодиодов сообщает о том, на какой дальности он находится. Дальность системы более 1,4 км. Она обладает конкурентными преимуществами: мобильная, легкая, автономно работает не менее трех суток. Система может быть интегрирована с системами подавления сигналов.

## РЫНОК

---

Объем рынка – \$ 4 В. Рост рынка за 2020-2023 составил 200%.

ЦА: частный сектор (контрактные военные, привилегированные персоны), государственный сектор (тюрьмы, военные части, аэропорты, граница, стратегические объекты), бизнес (производственные территории).

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

---

Собрано устройство обнаружения БПЛА, получены венчурные инвестиции.

Выход на предпродажи, передача во временное тестирование устройства.

На 2023 запланированы продажи, сборка устройства в систему для охраны периметров, подключение картографию местности.

## КОМАНДА

---

Козина В.П. – ген. директор, опыт в бизнесе 12 лет, 5 построенных бизнесов (3 продано, 2 функционируют) в области наукоемкой разработки.

Козин Д.С. – тех. директор, опыт международной работы в наукоемком производстве 18 лет, соавтор патентов.

ООО «НКР»  
г. Новосибирск  
<https://siberianscience.ru/>  
Козина Влада Павловна  
+7 923 143 71 19  
[v.kozina.sibscience@gmail.com](mailto:v.kozina.sibscience@gmail.com)

Объем инвестиций: ₹ 50 М



papillon

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Кровать функциональная электрическая торговой марки Papillon – единственная российская кровать интенсивной терапии с девятнадцатью функциями. Кровать сокращает срок реабилитации, ускоряет выздоровление, снижает случаи инвалидности пациентов, выводит уровень комфорта пациентов и персонала на качественно новый уровень. Снижает нагрузку и повышает эффективность медицинского персонала ЛПУ среднего звена.

## РЫНОК

По данным Росстата число коек в РФ на 2021 год составило 1189 тыс. шт. При низкой конкуренции и наличии сильных технологических и стоимостных преимуществ компания планирует занять 15% рынка РФ к 2028 году. Целевой рынок кроватей (6,5K \$+) в РФ составляет более 4600 кроватей в год, что при средней стоимости в ₹ 700 К. позволяет утверждать о потенциальном объеме рынка, равном ₹ 3,22 В.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Компания привлекает инвестиции для запуска серийного производства изделия.

## КОМАНДА

C-LEVEL:

Мендзевская Римма – CEO.

Мендзевский Игорь – CVO.

Григорьева Татьяна – CFO.

Комаров Владимир – CTO.

Пархоменко Людмила – CCO.

ООО «ХелсВижн»  
г. Новосибирск  
<https://papillon.health>  
Мендзевский Игорь Вадимович  
+7 999 830 09 06  
[Sales@enterideas.com](mailto:Sales@enterideas.com)



# Агронавигатор/БПЛА

Объем инвестиций: Р 10 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

С/х производителям предлагаются комплекты модернизации эксплуатируемых опрыскивателей, Дрон-Конвертоплан с RGB камерой и дистанционное программное обеспечение для самостоятельного выполнения залета и создания карт-заданий на обработку.

## РЫНОК

Сейчас не более 15 % с/х производителей используют дифференцированное внесение удобрений и только на с/х технике импортного производства. Дифференцированное внесение удобрений увеличивает урожайность на 6-30%, что дает дополнительный доход порядка 5000 рублей с каждого га.

- TAM (РФ) – дополнительный доход с/х производителя Р 200 В;
- SAM – 30-50%;
- SOM – 15-20% на предлагаемых ПАК.

Российский рынок сдерживается уходом импортных производителей и наличием у потребителей парка сельхозтехники разных производителей разных лет выпуска. Заявитель серийно выпускает комплекты модернизации с/х техники под дифференцированное внесение.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Более 5000 комплектов системы «Агронавигатор» эксплуатируются в России и странах СНГ. 2023 – более 50% изготовленных в РФ опрыскивателей укомплектованы системой «Агронавигатор», позволяющей проводить дифференцированные внекорневые подкормки.

## КОМАНДА

Команда – коллектив предприятия.

На рынке оказания услуг с/х производителям с 2000 г.

ООО «Системы точного земледелия»  
г. Новосибирск  
<https://aerounion.ru>  
Скрынник Борис Сергеевич  
+7 913 926 13 85  
[sibaero@aerounion.ru](mailto:sibaero@aerounion.ru)

Объем инвестиций: Р 25-50 М

*ВИТАЛАНГ и К®*

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Внесение амфифильной высокополимерной РНК из пекарских дрожжей в реестр фармацевтических субстанций для создания противовирусных лекарственных препаратов. Гриппом и ОРВИ в РФ заболевают около 20-40 млн чел. в год. Новое в борьбе с вирусными инфекциями – это использование индукторов интерферонов. Фармсубстанция на основе амфифильной высокополимерной дрожжевой РНК предназначена для изготовления лек. препаратов для профилактики и лечения вирусных инфекций. Они будут обладать выраженными иммуностимулирующими, индуцирующими интерферон действиями.

## РЫНОК

Среднегодовая выручка противовирусных препаратов в РФ: Арбидол – Р 12,8 В, Кагоцел – Р 2,3 В, Ингавирин – Р 6,7 В, Ремантадин – Р 1 В 1, Эргоферон – Р 2,7 В. Единственный аналог на рынке – Радамин Виро (дсРНК). Его цена в 25 раз выше Виталанга-2.

План: общая валовая выручка от продажи нового лек. препарата – Р 50 М в год.  
Основные потребители – производители фармпрепаратов.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Проведены доклинические, вирусологические, иммунологические исследования, а также исследования влияния Виталанга-2 на индукцию интерферона  $\gamma$ . В 2019 г. получили РУ на ветеринарный препарат Виталанг-2. Интеллектуальная собственность – 20 патентов. Далее – клинические исследования на людях.

## КОМАНДА

Ямковой В.И. – научный руководитель, д.б.н., профессор.

Ямковая Т.В. – технолог, к.б.н.

ООО «Виталанг»  
г. Новосибирск  
<http://www.виталанг.рф/>  
Ямковая Татьяна Витальевна  
+7 960 784 75 88  
[vitalang-2@mail.ru](mailto:vitalang-2@mail.ru)

Объем инвестиций: ₹ 200 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

В период старта проекта основные проблемы большей части российских контактных сред были связаны с использованием устаревших технологий и рецептур.

Созданная компанией технологичная, универсальная платформа, находится на современном мировом уровне и позволяет оставлять разрабатываемые продукты в бюджетной ценовой нише.

## РЫНОК

Объем рынка ₹ 500 М, динамика роста рынка 10% в год, наша доля на рынке в 2022 году 15%.

Потребителями являются учреждения здравоохранения, диагностические центры, косметические салоны, население, промышленные предприятия.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

За 12 лет объем продаж продукции вырос более чем в 64 раза.

Зарегистрирована и производится линейка из 16 продуктов.

Компания владеет 2 патентами РФ и 1 международным патентом.

Продукция зарегистрирована в Казахстане, Узбекистане, Кыргызстане.

Получено право нанесение знака СЕ на продукцию.

## КОМАНДА

Юдин Артем Валерьевич. Опыт в управлении развитием компании с этапа Start-up с 1999 года.

Сериков Роман Николаевич. Опыт в руководстве разработок состава и технологии производства продуктов с 1999 года.

Качко Елена Юрьевна. Опыт в руководстве разработки маркетинговой политики и продвижения продуктов с 2000 года.

ООО «МедиКрафт»  
г. Новосибирск  
<https://medikraft.ru>  
Юдин Артем Валерьевич  
+7 913 911 84 42  
[sales@medikraft.ru](mailto:sales@medikraft.ru)

Объем инвестиций: ₽ 26 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

---

Завод по производству минерально-органических удобрений из отходов (навоз, помёт, илы) с удешевленной (в 2-4 раза) переработкой в товары – удобрения, биоуголь, тепловая энергия.

Клиенты: птицефабрики, свинокомплексы, фермы КРС; очистные сооружения.

Бизнес-модель: продажа оборудования, продажа удобрений, лицензий, центры по переработке отходов.

## РЫНОК

---

Мировой рынок оборудования по утилизации отходов птицеводства – \$ 30 В,  
в России – более \$ 3 В.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

---

2011-2016 – MVP (3 гранта Фонда содействия инновациям);

2011- 2016 – >\$200K инвестиций;

2018-2022 – инвестиции € (50+200) К;

2020-2022 – пилот в РФ;

2022-2024 – расширение комплекта оборудования на основе уточнённой бизнес-модели.

## КОМАНДА

---

Вильчек С.Ю., к.т.н., автор проекта, 4 реализованных проекта.

Сторожев Ф.Н., специалист по нестандартному оборудованию, в бизнесе 16+ лет.

Квашнин А.Г., к.т.н., эксперт фондов, в инновационной инфраструктуре 15+ лет.

Грушецкий Р.В., предприниматель, инвестор, собственный бизнес.

ООО «Биологические Источники Энергии», («БиоИстЭн»)

г. Новосибирск

<https://bioagroteh.ru>

Вильчек Сергей Юрьевич

+7 923 223 76 81

sv195503@yandex.ru

Объем инвестиций: Р 3 М



GrowEd

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Многофункциональный программно-аппаратный комплекс и настольные наборы для выращивания растений. Способствует:

- освоению инновационных технологий выращивания растений;
- обучению и реализации проектно-исследовательской деятельности наставников, школьников, студентов и молодых ученых;
- ранней профориентации школьников и приобретению важных инженерных, агро- и IT компетенций.

## РЫНОК

Объем рынка специализированного оборудования для развития профкомпетенций обучающихся более Р 250 М/год. Претендуем на 5% рынка.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2021-2023:

- получено от Фонда содействия инновациям 3 М руб. («Старт-1»);
- реализовано более 50 продаж в 14 регионах РФ;
- получен патент «Программа управления освещением шкафа выращивания растений»;
- заключен договор с интеграторами по оснащению школ оборудованием.

## КОМАНДА

Старостин А.С. - генеральный директор, 9 лет работы со стартапами ранних стадий, 3 года опыта работы со школьными и ВУзовскими проектами по направлению приборостроения, IT и биотехнологий, опыт создания и вывода продуктов на рынок.

Смирнова Н. В. - научный руководитель, к.б.н., стаж 20 лет в области агрохимии и почвоведения, эксперт и руководитель образовательных программ в направлении агробиотехнологии и биоинженерии.

ООО «ЭДГРИН»

г. Новосибирск

Смирнова Наталья Валентиновна

+7 913 924 81 74

Growednsk@gmail.com

Объем инвестиций: ₹ 78-110 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Система поддержки принятия врачебного решения для врачей-онкоммаммологов. Продукт представляет собой систему поддержки принятия врачебного решения по назначению терапии при раке молочной железы, возможную к использованию как образовательный тренажер.  
Потребители: частные клиники и бюджетные ЛПУ; Ординаторы; Лаборатории.

## РЫНОК

Глобальный размер рынка СППВР составляет \$ 1,5 В. Рынок имеет тенденцию к росту, и, по прогнозам аналитиков, к 2027 году его объем составит \$ 10 В.

- PAM – ₹ 657,08 М;
- TAM – ₹ 484,37 М;
- SAM – ₹ 183,02 М;
- SOM – ₹ 36,62 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Был привлечен ₹ 1 М по программе Фонда содействия инновациям “Студенческий Стартап”.  
Создан MVP – бот AnaVIT, определяющий назначение терапии по данным анамнеза.  
Публикации на OPENBIO и АММФ.  
Первично отобрана панель генов.  
Создан Telegram-бот для пациентов, информирующий о влиянии генов на развитие заболевания.

## КОМАНДА

Цейликман Давид-Мендл – ген. директор, победитель конкурса “Студенческий Стартап”.  
Щербакowa Софья – исполнительный директор, победитель конкурса “Студенческий Стартап”.  
Девятых Егор – программист, выпускник Школы Бэкенда “Яндекс”.  
Карицкая Полина – биоинформатик, серебряный медалист олимпиады “Я – Профессионал”.  
Чеснокова Анна – биоинформатик.  
Евгенов Илья Викторович – медик.

ООО “ОНКО АНАЛИТИКА”  
г. Новосибирск  
<https://onkoanalitika.tilda.ws>  
Цейликман Давид-Мендл Вадимович  
+7 912 320 21 96  
[onkoanalitika@yandex.ru](mailto:onkoanalitika@yandex.ru)

Объем инвестиций: ₹ 50 М

**PВ**

PROTEIN BOX

54

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Конвейерная технология получения биомассы сверчка, используемой в производстве кормов и продукции для человека. Технологическое решение, позволяющее получать до 20 кг. биомассы с м<sup>3</sup> фермы в месяц, снизить себестоимость продукции в 4 раза по сравнению с конкурентами.

## РЫНОК

Многообразие продукции обеспечивает множество каналов сбыта (продукты, корма, удобрения, БАД, косметология).

Рынок продуктов из насекомых к 2035 г. увеличится в 20 раз до ₹ 2200 В.

Целевой сегмент – Фуднет:

- TAM РФ – ₹ 100 В;
- SAM РФ – ₹ 10 В;
- SOM РФ – ₹ 60 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2021 – Статус резидента бизнес-инкубатора Академпарка. Первый раунд инвестиций;

2022 – Грант Фонда содействия инновациям по программе «Старт – 1»;

2023 – Создание MVP. участник проекта «Сколково». Второй раунд инвестиций

## КОМАНДА

Демидов Евгений Александрович – Руководитель проекта. Специалист в области биотехнологий, протеомики, химии белков.

Смоленцев Николай Борисович – Специалист в области анализа объектов окружающей среды, пищевой и сельскохозяйственной продукции и процессов их производства

Солобоев Сергей Владимирович – Эксперт с уникальным опытом запуска сложных технологичных проектов на глобальных рынках полного цикла.

ООО «ЭНТОПРОТЕИН»

г. Новосибирск

Демидов Евгений Александрович

+7 923 220 77 62

scratch\_nsu@ngs.ru

Объем инвестиций: ₽ 80 М



## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Пациентов «Болезни Системы Кровообращения» в РФ – 35 М, врач тратит на «ручную» обработку одного случая от 25 минут, в СППВР – минуту. Сервис обрабатывает Большие Данные из электронных медицинских карт. С помощью алгоритмов ИИ извлекаются клинические атрибуты из текста, прогнозируются риски заболеваний и сердечно-сосудистых событий. Позволяет врачам назначать терапию всем пациентам в соответствии с клиническими рекомендациями. Снижает риски инсультов, инфарктов, число госпитализаций, экономит время специалистов.

## РЫНОК

- SAM – ₽ 525 М (РФ);
- SOM – ₽ 180 М (34% SAM, 2026);
- Клиенты: региональные минздравы.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2018 – начало разработки;

2020 – клиническое исследование ИНТЕЛЛЕКТ;

2021 – регистрационное удостоверение на медицинское изделие;

2022 – пилоты 5 регионов, исследование СЕЛЕКТ ФП, победитель «ПРОФ-ИТ Инновация»;

2023 – 270 К пациентов обработано, выручка – ₽ 24 М.

## КОМАНДА

Практикующие кардиологи ученые в синергии с ИТ-инженерами.

Бенимецкая Ксения Сергеевна – Медицинский директор, кандидат медицинских наук.

ООО МедикБук  
г. Новосибирск  
<https://medicbk.com/ru>  
Армянов Константин Васильевич  
+7 913 986 44 32  
[konarm@medicbk.com](mailto:konarm@medicbk.com)



Объем инвестиций: Р 30 М

**N\*** Новосибирский  
государственный  
университет  
**\*НАСТОЯЩАЯ НАУКА**

## ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

«Остеклик» – портативный прибор и методика экспресс-диагностики остеопороза на основе выделения стоячих волн из микросейсм периферического скелета человека, который позволяет быстро и точно диагностировать остеопороз, выявляя его на ранней стадии.

Преимущества:

- безопасность (без рентгена);
- мобильность и низкая стоимость диагностики;
- большая пропускная способность – <60 сек замеров на одного пациента.

Планируется серийное производство, продажа прибора и облачного сервиса по диагностике остеопороза.

## РЫНОК

- TAM – \$ 40 В. Рост 13% в год;
- SAM – Р 300 В;
- SOM – Р 300 М.

## ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020 – разработана и запатентована технология;

2021 – создан прототип в стационарном исполнении;

2022 – испытания на пациентах, получены диагностические критерии, регистрация товарного знака;

2023 – мелкая серия портативного прибора и ПО;

2024-2026 – клинические испытания, серийное производство.

## КОМАНДА

Центр трансфера технологий и коммерциализации НГУ и коллектив учёных и инженеров с многолетним опытом внедрения прорывных технологий в производство.

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования  
«Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

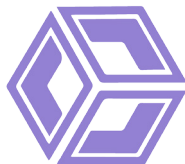
г. Новосибирск

<https://nsu.ru>

Белимов Александр Владимирович

+7 953 777 40 01

[a.belimov@nsu.ru](mailto:a.belimov@nsu.ru)



Новосибирский областной  
инновационный фонд

## НОВОСИБИРСКИЙ ОБЛАСТНОЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ФОНД

Новосибирский областной инновационный фонд является центром инновационного развития для всех субъектов инновационной деятельности региона: научных институтов, образовательных организаций, инновационных компаний и предпринимателей, управляющих компаний технопарков и бизнес-инкубаторов, иной инновационной инфраструктуры и физических лиц, создающих инновации.

Фонд реализует региональную политику в области развития науки и инноваций по принципу «единого окна». Он выполняет функции оператора Фонда «Сколково» и Фонда содействия инновациям в Новосибирской области; координационного центра Национальной технологической инициативы; проектного офиса научно-образовательного центра мирового уровня «Сибирский биотехнологический научно-образовательный центр»; оператора пространства коллективной работы «Точка кипения — Новосибирск».

### **Основные направления деятельности Фонда:**

- консультирование по вопросам привлечения финансирования в инновационные проекты, в т.ч. и на НИОКР;
- содействие в привлечении инвестиций;
- поиск индустриальных партнёров для пилотного внедрения и содействие в бизнес-планировании;
- продвижение проектов на российский и международные рынки;
- экспертная оценка результатов научно-исследовательских работ, инновационных проектов, с привлечением профессиональных экспертов;
- организация научных и деловых мероприятий, направленных на развитие и повышение уровня управленческих и предпринимательских компетенций в сфере инновационной деятельности.

Учреждение подведомственно министерству науки и инновационной политики Новосибирской области.

Контакты:

<https://fondnid.ru/>

<https://vk.com/fondnid>

<https://t.me/fondnid>



## АССОЦИАЦИЯ ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ (РАВИ)

РАВИ была основана в 1997 году с целью объединения профессионалов индустрии венчурных и прямых инвестиций в России. Является Ассоциированным членом Европейской Ассоциации прямого и венчурного инвестирования (EVCA) и поддерживает активные контакты со всеми зарубежными профессиональными Ассоциациями. Деятельность РАВИ направлена на содействие становлению рынка прямых и венчурных инвестиций в России, формированию среды общения профессионального сообщества, проведению исследований рынка прямых инвестиций и венчурного капитала, распространению аналитических материалов, международных корпоративных стандартов, принципов бизнес-этики.

Значительное внимание РАВИ уделяет взаимодействию с федеральными и региональными органами исполнительной и законодательной власти в части совершенствования законодательства, регулирующего отношения субъектов индустрии, и формированию инфраструктуры, обеспечивающей приток капитала и поток сделок. Среди многочисленных проектов РАВИ следует отметить проводимые ежегодно с 2000 года Российские Венчурные Ярмарки, развитие системы Региональных Венчурных Ярмарок и мероприятий, ориентированных на повышение компетенций ведущих менеджеров управляющих компаний и предпринимателей, установление деловых контактов с представителями международного сообщества профессионалов рынка прямых инвестиций.

Контакты:

[www.rvca.ru](http://www.rvca.ru)



## ЦЕНТР ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА

---

Основной целью деятельности ООО «Центр инновационного менеджмента», созданного в 1994 году, является содействие развитию малых и средних компаний сектора технологических инноваций.

Для достижения поставленных целей ООО «Центр инновационного менеджмента» развивает следующие направления:

- бизнес-подготовка для менеджеров по специальным программам венчурного предпринимательства;
- информационное и учебно-методическое обеспечение менеджеров и руководителей инновационных проектов;
- консультирование и сервисные услуги в области трансфера и коммерциализации технологий для фирм научно-технического профиля;
- поиск стратегических партнеров в России и за рубежом;
- организация семинаров, конференций, контакт-форумов, тренинг-курсов.

Центр инновационного менеджмента осуществляет коучинг компаний для участия в Венчурных ярмарках.

Контакты:

<https://management-center.ru>