



Андрей Травников

**Губернатор
Новосибирской
области**

Сибирская Венчурная Ярмарка является традиционным мероприятием-спутником Международного форума технологического развития «Технопром». В этом году форум имеет четко выраженную специализацию и повестку – это наука и технологии, пронизывающие все сферы нашей жизни – от сельского хозяйства до искусства.

Задача форума – продемонстрировать многообразие институтов развития, инструментов поддержки инноваций, трансфера технологий и результатов исследований.

И Сибирская Венчурная Ярмарка играет в этом непосредственную роль, являясь хорошим инструментом, деловой площадкой, на которой наши региональные инноваторы находят федеральных, зарубежных инвесторов, получают поддержку, превращают свои проекты в реальные стартапы и реальные продукты.

В 2022 году Ярмарка пройдет в 16 раз. Уверен, что благодаря участникам события Новосибирская область сможет повысить инвестиционную привлекательность высокотехнологичного сектора региональной экономики и наш регион в очередной раз подтвердит свой статус центра отечественной науки.

Желаю организаторам и участникам мероприятия сделать дискуссии на площадках содержательными и наладить эффективные коммуникации между научным сообществом, вузами, представителями реального сектора экономики и органами власти.
Успешной работы!



**Альбина
Никконен**

**Исполнительный
директор
РАВИ**

Уважаемые друзья, коллеги!

Сибирскую Венчурную Ярмарку уже можно отнести к тем традициям региона, про которые говорят «корни уходят в глубокое прошлое». Ставшая визитной карточкой высокотехнологичного инновационного кластера Новосибирской области, Ярмарка год за годом демонстрирует мощный потенциал научно-технических разработок новосибирских предприятий, заводов, институтов, компаний малого и среднего бизнеса.

На протяжении многих лет Ярмарка не только является ярким событием для общественной жизни Новосибирска, но и сохраняет позиции одной из знаковых дискуссионных платформ России.

Сибирская Венчурная Ярмарка – это комфортная площадка для тех регионов страны, где активно развиваются компании, которые занимаются созданием и коммерциализацией научно-исследовательских и проектно-конструкторских разработок на всех стадиях получения инновационной продукции: от прикладных исследований до мелкосерийного инновационного производства.

Уверена, что работа на Сибирской Венчурной Ярмарке поможет каждому ее участнику не только приобрести новые партнерские отношения и перспективные контакты, но и скорректировать стратегию развития инвестиционного бизнеса на ближайшую перспективу.

Желаю всем успеха в решении важных задач, направленных на социально-экономическое развитие общества!



**Александр
Николаенко**

**Директор
Новосибирского
областного фонда
поддержки науки
и инновационной
деятельности**

Мы рады приветствовать новых экспонентов и постоянных участников Сибирской Венчурной Ярмарки!

Важнейшей особенностью Ярмарки является успешное формирование и построение эффективных деловых коммуникаций между основными участниками инвестиционного процесса: предпринимателями инновационной и научно-технической сферы и инвесторами, а также представителями научного сообщества, вузов, промышленности, органов власти и институтов развития.

Основной акцент Ярмарки 2022 года сделан на разработке конкурентоспособных отечественных технологий. При этом участникам важно будет показать не просто идеи, а готовые продукты и решения, итоги научных разработок и исследований по направлениям цифровые технологии и новые материалы, промышленные и биотехнологии.

Мы приглашаем к активному участию в Сибирской Венчурной Ярмарке компании научно-производственной сферы и бизнеса, инвестиционные и венчурные фонды, промышленных партнеров, бизнес-ангелов, стартаперов и просто всех жителей Новосибирска. Уверен, что каждый посетитель найдет на мероприятии для себя что-то интересное.

Желаем продуктивной работы всем участникам Ярмарки и ждем предложения по увеличению эффективности государственной поддержки инновационной деятельности.

№	проект	стр
---	--------	-----

■ Биотехнологии

1	ООО «Биологические источники энергии»	6
2	ФИЦ ФТМ	7
3	ИХТТМ. Кормовые добавки	8
4	ООО МИП «Биозащитники»	9
5	ООО «Эффективные теплицы»	10
6	ООО «КардиоИмпульс»	11

■ Цифровые технологии

7	ООО «АГРО ВИЖН ЛАБ»	12
8	ООО «СмартПИМ»	13
9	ООО «Тендервин»	14
10	ООО «Ю-Планет»	15
11	ООО «Канкаст»	16
12	ООО «СОМ»	17

■ Индустриальные технологии

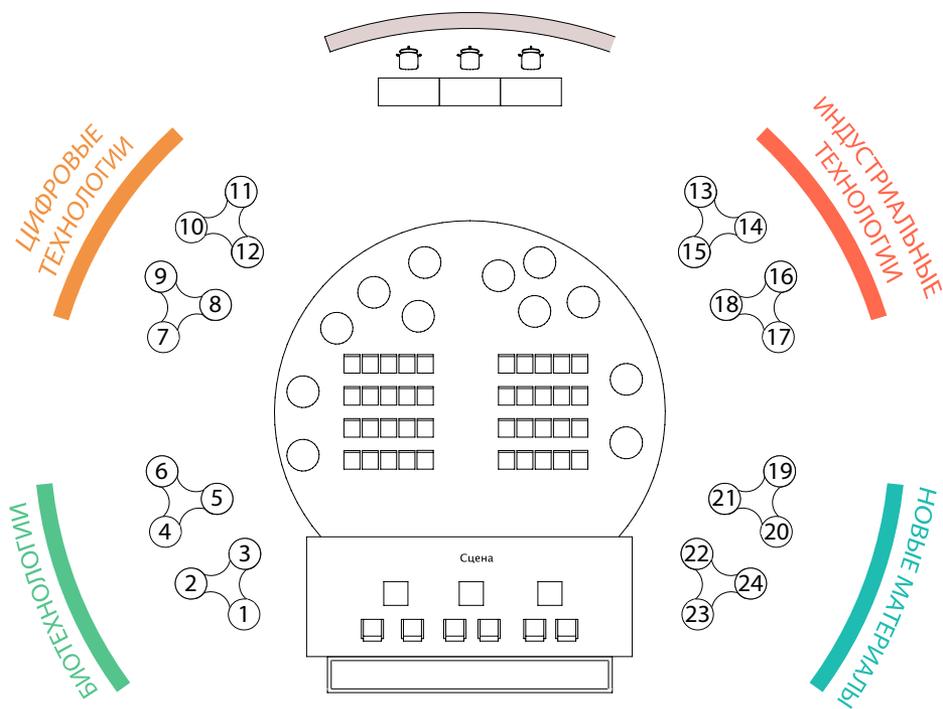
13	ООО «ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»	18
14	ООО «Соленна»	19
15	ООО «АСП»	20
16	ООО «ИнжТех-СМЦ»	21
17	АО НПО «КАВ-ЭКО»	22
18	ООО «Геотермал»	23



Новые материалы

19	ООО «СИЭМЭЛ»	24
20	ООО «КБ Светотехники»	25
21	ООО «АкадемВак»	26
22	ООО «НаноДоб»	27
23	ООО «ПИК»	28
24	ИХТТМ. Фармацевтическая субстанция	29

План экспозиции



Объем инвестиций: ₹ 18 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Пилотный завод по производству органических удобрений из отходов сельского хозяйства. Завод по утилизации влажных (до 75%) органических отходов (навоз, помёт, иль) с удешевленной (в 2-4 раза) переработкой в товары – удобрения, биоуголь, тепловая энергия.

Клиенты: птицефабрики, свинокомплексы, фермы КРС; очистные сооружения.

Бизнес-модель: продажа оборудования, лицензий; центры по переработке отходов.

РЫНОК

- Мировой рынок оборудования по утилизации отходов птицеводства – \$ 30 В, в России – более \$ 3 В.
- SAM – \$ 1,8 В.
- SOM – \$ 120 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2011-2016 гг. – MVP (3 гранта ФСИ).

2011-2016 гг. – >\$ 200 К инвестиций.

2018-2022 гг. – компания в ЕС, инвестиции € (50+200) К.

2020-2022 гг. – пилот в РФ.

План развития:

2022 г. – завершение пилота в РФ, пилотный клиент ЕС, резидент Сколково.

2023 г. – пилот в ЕС, заявки на патенты в РФ и ЕС.

2024 г. – самокупаемость.

Продажи через 5 лет: \$ 100 М/год.

Капитализация \$ 500 М+ через 5 лет.

КОМАНДА

Вильчек С.Ю., к.т.н., автор проекта, 4 реализованных проекта.

Сторожев Ф.Н., специалист по нестандартному оборудованию, в бизнесе 16+ лет.

Квашнин А.Г., к.т.н., эксперт фондов, в инновационной инфраструктуре 15+ лет.

Грушецкий Р.В., предприниматель, собственный бизнес.

ООО «БиоИстЭн»

Новосибирск

Директор Вильчек Сергей Юрьевич

+7 923 223 76 81

sv195503@yandex.ru

www.empyrio.com

https://bioagroteh.ru

Объем инвестиций: ₹ 6 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Контрольная панель препаратов на основе аттенуированных вирусов.

В связи с пандемией с 2020 г. широкую известность приобрел метод ПЦР-диагностики. Сдавая тесты в нескольких лабораториях люди могут получить разные результаты. Разработанные нами контрольные панели позволяют стандартизировать и валидировать работу диагностических лабораторий, что направлено на повышение качества лабораторной диагностики и увеличение сходимости результатов, получаемых разными лабораториями.

РЫНОК

Рынок государственной и коммерческой лабораторной диагностики – ₹ 280 В. (2019 г.).

Более 60% выручки крупнейших лабораторий в 2021 г. составили «ковидные» продукты. Для примера, средний показатель оборота для крупных холдингов в РФ составил ₹ 20 В в год. SOM ₹ 120 М в год.

Основные субъекты рынка: представители клинико-диагностических лабораторий и организаций, проводящих внешнюю оценку качества лабораторных исследований; производители диагностических систем; научно-исследовательские организации.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

4 квартал 2021 г. – разработка.

2 квартал 2022 г. – производство опытного образца.

3 квартал 2022 г. – оформление разрешительной документации.

3 квартал 2022 г. – запуск в производство.

КОМАНДА

Воевода Михаил Иванович – директор ФИЦ ФТМ, академик РАН, д.м.н., профессор. Руководитель команды.

Деулин Илья Юрьевич, заместитель директора ФИЦ ФТМ по развитию. Куратор проекта.

Хрипко Юрий Иванович – начальник отдела стратегического развития ФИЦ ФТМ. Руководитель экспериментального производства.

Федеральный Исследовательский Центр
Фундаментальной и трансляционной медицины Новосибирск
Деулин Илья Юрьевич
Телефон +7 913 703 28 88
e-mail diy@frcftm.ru
www.frcftm.ru

Объем инвестиций: ₹ 62-110 М.



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Технология получения сбалансированных кормовых ингредиентов нового поколения для различных видов животных на разных этапах их развития. Использование экологически безопасных кормовых добавок в рационе животных позволяет увеличить их продуктивность на 10-15%, снизить затраты на ветеринарное обслуживание.

РЫНОК

Импорт кормовых добавок в РФ составляет:

2021 г. – ₹ 41,9 В.

2022 г. – ₹ 51,53 В.

Основные потребители – предприятия агропромышленного комплекса, фермерские хозяйства.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2005-2018 гг. – технологии предыдущих поколений внедрены в ряде хозяйств РФ.

2021-2022 гг. – изготовлена опытно-экспериментальная установка нового поколения по переработке растительного крахмалсодержащего сырья. Получены высокоэффективные углеводо-белковые кормовые ингредиенты.

КОМАНДА

Аксенов В.В., к.х.н. – автор и руководитель проекта.

Политов А.А., к.х.н. – со-руководитель проекта.

Киселев О.С. – зам. директора по инновационной деятельности.

Команда имеет опыт внедрения инновационных передовых технологий в РФ и за рубежом.

Институт химии твёрдого тела
и механохимии СО РАН
Новосибирск
Киселев Олег Сергеевич
Телефон +7 905 955 32 23
e-mail: innovation@solid.nsc.ru
www.solid.nsc.ru

Объем инвестиций: ₺ 2 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Расширение ассортимента биологических средств защиты растений за счет разработки технологий производства и применения энтомофагов для регуляции численности фитофагов.

Вредители катастрофически быстро адаптируются к современным тепличным агроценозам, легко осваивают новую для себя нишу. Однако положение дел можно изменить за счет внедрения биологических систем защиты растений, основанных на применении живых агентов (энтомофагов).

Готовый продукт (энтомофаги) – насекомые и клещи, это доступный и неисчерпаемый ресурс повышения эффективности и стабильности защитных систем в современных теплицах и частных подсобных хозяйствах.

- экологически безопасны;
- применение на широком диапазоне культур;
- простота использования;
- подавление вредителя на 98%;
- пролонгированный эффект.

РЫНОК

Мировой рынок энтомофагов \$ 240-480 В. Объем российского рынка 90% – импорт, 10% – отечественные производители. Достижимый объем в первые пять лет 5%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- 2019 г. – грант СТАРТ;
- 2020 г. – проект РФФИ;
- 2021 г. – патент на изобретение, испытания;
- 2022 г. – пополнение видов энтомофагов.

КОМАНДА

Зенкова Александра – директор, к.с.-х.н., лауреат премии мэрии города Новосибирска в сфере науки и инноваций (2020 г.); лауреат именной премии Правительства Новосибирской области (2022 г.).

Штат сотрудников – более 3-х человек, с опытом решения фундаментальных и прикладных задач.

ООО МИП «БИОЗАЩИТНИКИ»
Новосибирск
Зенкова Александра Алексеевна
Телефон +7 952 925 86 39
e-mail zenkova.bioloab@yandex.ru

Объем инвестиций: ₹ 9 М



**ЭФФЕКТИВНЫЕ
ТЕПЛИЦЫ**

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Теплоаккумуляция особо важна в северных странах, где высоки издержки на микроклимат в теплице. Представленные на рынке системы управляют только параметрами выращивания, управление микроклиматом сводится к утилизации лишнего тепла.

Наша Система включает Сервер Интернета вещей (IoT), софт и оборудование, адаптирована под конкретную задачу.

Эффект: рост рентабельности теплицы до 50%.

РЫНОК

TAM – 323 \$ В рынок строительства теплиц в мире.

SAM – 213 \$ В рынок круглогодичных теплиц.

SOM – 1,26 \$ М рынок автоматизации теплиц в РФ.

Рост инвестиций в теплицы в мире 11%/г, в РФ 6%/г.

В РФ ожидается рост площадей теплиц по 1,2 млн. кв.м./г

Конечные потребители: АПК.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2018 г. – спроектированы и построены теплица и гидропонная установка с системой управления.

2019 г. – разработка системы автоматизации микроклимата теплицы с теплоаккумулятором, первые продажи.

2020 г. – построено 5 теплиц общей площадью 3000 кв.м. начало тестирования системы теплоаккумуляции.

2021 г. – разработка системы управления энергоэффективностью теплицы, интеграция с системой управления выращиванием культур.

КОМАНДА

Сергей Сошнин, аспирант ИСИ СО РАН, предпринимательство 17+ лет.

Павел Макеев, опыт разработки Software и Hardware.

ООО «Эффективные теплицы»

Новосибирск

Сергей Сошнин

Телефон +7 913 776 55 49

eftdoc@yandex.ru

www.eftep.ru

Объем инвестиций: ₹ 50 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработка опытного образца микрофлюидного капиллярного оксигенатора (искусственные легкие) матричной структуры и проведение экспериментальных испытаний на биологическом объекте.

Сегодня единственным способом спасения жизни пациентов, страдающих неизлечимыми заболеваниями легких, является их трансплантация. В России ежегодно выполняется примерно 18 операций по трансплантации легких при существующей потребности около 800. Для решения существующей проблемы разработан микрофлюидный капиллярный оксигенатор (искусственные легкие) предназначенный для полной или частичной замены функций легких. Разработка представляет собой новое направление и не имеет аналогов.

РЫНОК

Существующая потребность на российском рынке в искусственных легких составляет не менее 800 комплектов в год.

Сроки реализации проекта: 2022-2024 гг.

Примерная выручка на 2025-2027 гг.: ₹ 90-125 М

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Реализуемый проект находится на стадии TRL 5: изготовлен прототип искусственных легких.

КОМАНДА

Головин Александр Михайлович – к.т.н, основатель предприятия, предприниматель, соавтор патентов: №№ 2716100, 205275, 210144.

Компетенции коллектива:

- разработка и изготовление устройств вспомогательного и искусственного кровообращения, аппаратов искусственной вентиляции легких;
- разработка и изготовление медицинских инструментов.

ООО «КардиоИмпульс»

Новосибирск

Головин Александр Михайлович

+7 (923) 731 55 11

director@imp-project.ru

www.cardio-impulse.ru

Объем инвестиций: ₽ 50 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

AgroCLOUD используется хозяйствами интенсивного растениеводства. Традиционные методики оценки урожайности имеют точность не более 82%, что ведет к экономическим потерям до ₽ 200 К/ГА в сезон (логистика, тара, зимнее хранение и т.д.). Решение основано на технологиях компьютерного зрения. С помощью БПЛА и камер на средствах механизации, прогнозируется и численно оценивается урожай с точностью 96% , 4-хкратно снижая издержки хозяйств. Результат – на каждые 100 ГА экономия от ₽ 12 М/сезон. Доход от подписки на сервис.

РЫНОК

Объем рынка в РФ более ₽ 13 В, SAM более ₽ 5 В. Цель – стать промышленным стандартом отрасли, 20% рынка (SOM более ₽ 1 В). Рост составляет 12%/год. Подобных решений в РФ нет. Далее – выход на рынки Турции и Узбекистана.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Статус – НИОКР. 2021 г. – сбор данных.

01-04/2022 г. – успешное прохождение TechExplorer и FastTrack Сколково.

05/2022 г. – Грант Фонда Содействия инновациям «Старт – ИИ» на НИОКР.

06/2022 г. – Статус резидента Сколково.

КОМАНДА

Команда состоит из ученых и предпринимателей с опытом успешного запуска технологических стартапов, работы в крупном бизнесе, выстраивания процессов и развития крупных предприятий.

ООО «АВИЛАБ»
Новосибирск
Калинин Вячеслав Олегович
Телефон +7 913 900 17 20
e-mail v.kalinin@agro-cloud.ru
www.agro-cloud.ru

Объем инвестиций: ₹ 15 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

SmartPIM.ai – онлайн-сервис автоматизированного создания продуктового контента для повышения онлайн-продаж.

Интернет-магазины и продавцы маркетплейсов теряют от 30% продаж из-за нерелевантного контента: их товар сложно найти, не хватает нужной информации и фотографий.

Онлайн-сервис SmartPIM.ai мгновенно создает продающие продуктовые страницы для онлайн-ритейла и контролирует качество при помощи ИИ: максимальная видимость (SEO), полный и актуальный контент.

Увеличивает количество просмотров товара и продажи в 2,5 раза.

РЫНОК

РФ: \$ 100 М, целевой: \$ 10 М. Рост: x2.

США и ЕС: \$ 6,3 Т, целевой \$ 102 М.

Клиенты:

- Ритейл и FMCG.
- Продавцы на маркетплейсе.
- Интернет-магазины.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Резидент Сколково и Академпарка, победитель акселератора Спринт от ФРИИ 2022 г.

Продажи в корпоративном и СМБ-сегменте, рост выручки x2.

План: 4 кв 2022 г. – подключены 3 крупнейших маркетплейса РФ и 2 конструктора интернет-магазинов, 2 кв 2023 г. – продажи в MENA, 4 кв 2023 продажи в США.

КОМАНДА

8 сотрудников; 2 основателя: 16 лет разработки ПО и 19 лет предпринимательства.

Офисы в Новосибирске и Москве.

ООО «СмартПИМ»
Новосибирск
Шангин Алексей Владимирович
Телефон: +7 913 900 32 82
e-mail: Alexey.shangin@smartpim.ai
<https://smartpim.ai>

Объем инвестиций: ₽ 80 М

TENDER WIN

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Tender Win – первый SaaS проект, создающий стандарт работы с тендерами и помогающий автоматизировать процесс тендерных продаж от поиска тендеров до исполнения контракта для компаний, которые продают свои товары, услуги через тендеры, ведут учет тендерных продаж и администрируют этот процесс вручную.

Решение не требует много времени на обучение и дополнительных затрат на внедрение, процесс контроля и управления происходит в режиме онлайн, что является конкурентным преимуществом.

Клиенты - > 50 крупнейших компаний России: РН-Карт, Татнефть, Газпромнефть-Корпоративные продажи, Инвитро, Ситилаб и т.д.

РЫНОК

ЦА: B2B Компании, которые участвуют в тендерах.

Монетизация: Продажа годовой и квартальной подписки/лицензий.

Сбыт: Активные продажи, SEO, Партнеры, Повторные продажи.

TAM – \$ 5 000 М, в том числе РФ \$ 190 М.

SAM – \$ 1776 М, в том числе РФ \$ 67,5 М.

SOM – \$ 423 М, в том числе РФ \$ 16,2 М (планируем занять 65% рынка).

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2018 г. – релиз MVP/тестирование продаж.

2020 г. – релиз полноценного проекта/запуск отдела продаж и клиентского сопровождения.

2022 г. – масштабирование продаж территории РФ.

2023 г. – выход на рынок ЕАЭС.

КОМАНДА

Левинский Денис – founder, CEO.

Куруч Роман – founder, CTO.

В команде более 20 человек (IT, Продажи, HR).

ООО «Тендервин»

Новосибирск

Левинский Денис

Телефон +7 913 209 83 94

e-mail d.levinskiy@tender-win.ru

<https://tender-win.ru>

Объем инвестиций: ₹ 70 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

UPlanet – идентифицированный мессенджер, предоставляющий широкий спектр юридических и деловых инструментов для взаимодействия как юридических, так и физических лиц. Автоматизирует планирование и контроль инвестпроектов на всей цепи кооперации, исключая из формирования отчетов человеческий фактор и блокируя несанкционированные действия.

Снижает затраты бизнеса на взаимодействие в 5-10 раз, снижает инвестиционные риски и затраты на сопровождение проектов в 5 раз.

РЫНОК

Потребители: B2B B2C сферы услуг и работ, строительство, инвесторы реального сектора, физлица.

Рынок РФ – ₹ 22 В.

Частичная конкуренция с существующими системами удаленного взаимодействия и традиционными системами учета финансовых потоков холдингов.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Проведена проверка гипотез, разработана техническая документация, детализирован бизнес план, собрана команда, заключены соглашения с партнерами.

Планы:

2024 г. – завершение разработки, аттестации и аккредитации, выход на рынок.

2026 г. – выход на операционную рентабельность.

2027 г. – окупаемость проекта.

КОМАНДА

Калинина Екатерина, Директор по развитию – 15 лет опыта: управление продажами / бизнесом.

Косых Александр, Технический директор – 25 лет опыта управления проектами в крупнейших ИТ-компаниях США и России.

Благиня Олег Федорович, Генеральный директор – 25 лет опыта управления крупными производственно-техническими проектами / бизнесом.

ООО «Ю-Планет»

Новосибирск

Калинина Екатерина Викторовна

Телефон +7 913 003 74 97

e-mail: kalinina_ev@211.ru

Объем инвестиций: ₹ 20 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Kancast – SaaS решение для прогнозирования сроков завершения задач и проектов, облегчающее менеджерам, CEO, руководителям команд и разработчикам процесс оценивания задач и проектов. Сокращает временные затраты на оценку в 10 раз, минимизирует погрешности в оценивании, дает объективные оценки по времени, основанные на собранных данных, и экономит время менеджеров и разработчиков.

Недостатки имеющихся на рынке подходов для оценки и планирования IT работ: большое количество рутинной работы и погрешность в оценивании.

РЫНОК

PAM – \$ 1391 В (8,8% 2023) TAM – \$ 1279 В.

SAM – \$ 4,2 В.

SOM – \$ 200 М

Целевой сегмент: IT компании 5-100 человек, лояльные к инновационным продуктам, выполняющие задачи, требующие проведения анализа для оценки времени работы над ними.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2021 г. – Q1: MVP. Q4: Cust Dev.

2022 г. – Q1 Ранний доступ для 3 компаний. Q2,Q3: Интеграции с внешними сервисами. Q4: Ранний доступ для 10 компаний, первые продажи.

2023 г. – Seed round.

2024 г. – Прогнозируемая прибыль: \$ 1,2 М.

КОМАНДА

Максим Конин. CEO. Опыт работы в международных IT стартапах более 10 лет.

Виктория Кониная. CFO. Опыт работы в Coca-Cola (фин. аналитик) и BCS Cyprus (руководитель экспертной сети).

ООО "Канкаст"
Новосибирск
Максим Конин
Телефон +7 913 457 73 71
e-mail max@kancast.com
<https://kancast.com>

Объем инвестиций: ₽ 5 М



Слышу Окружающий Мир

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Развивающий комплекс для формирования слуха и речи.

С помощью большинства форматов медиа-контента, созданных на базе единой технологической платформы 3D-анимации, дети дошкольного возраста, нуждающиеся в слухоречевом развитии, научатся слушать, распознавать и воспроизводить звуки окружающего мира. Стоимость ежемесячной подписки ₽ 500.

Сейчас родители тратят на занятия более ₽ 100 К/год.

РЫНОК

Доля детей-дошкольников с задержкой слухоречевого развития 10% – 1,5 млн.

Целевая доля рынка 10%, 150 тыс. детей, \$ 1,5 М в месяц.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020 г. – резидент Академпарка, грант ФСИ, прототип мобильного приложения, макет рабочей тетради.

2021-22 гг. – Президентский грант, расширение клиентской базы.

2022 г. – тестирование тетради на учениках; II пг. 2022 г. начало продаж.

2023-24 гг. – тестирование мобильного приложения, расширение продуктовой линейки, адаптация продукта для массового сегмента раннего детского развития.

КОМАНДА

Ирина Вайнер – директор.

Инесса Баскина – научный руководитель, сурдопедагог.

Инесса и Ирина – лауреаты Государственной премии НСО в области реабилитационной педагогики за внедрение новых технологий в сфере образования.

Дмитрий Литвиненко – технический директор, основатель компании Game Industry Group. Профессиональное производство 3D-анимации, графики.

ООО «Слышу окружающий мир»

Новосибирск

Вайнер Ирина Николаевна

Телефон +7 913 738 94 98

e-mail vainer@somig.ru

<https://somig.ru/>

Объем инвестиций: ₹ 260 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Пилотный проект модульных комплексов (МК) очистки сточных вод и водоподготовки на основе гибкой перенастраиваемой безреагентной технологии

МК позволяют проводить любые операции. Как наполняя воду примесями, так и освобождая от них в сопровождении спутного регулируемого насыщения жидкостей воздухом за счет многофункциональной технологии известные способы могут быть заменены на единый комплекс, совмещающий все эффекты, с наибольшей эффективностью и ресурсосбережением. Аналогов МК в мировой практике нет.

РЫНОК

Мировой – \$ 260 В, РФ – ₹ 107 В. Ежегодный рост около 7,4%. Клиенты: ОАО «РЖД», предприятия и организации ЖКХ, пищевой и других отраслей народного хозяйства, а также индивидуальные частные хозяйства.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Патент на способ и устройство по международной процедуре PCT.

Стандовые испытания опытного образца (ОАО «РЖД») показали высокое качество обработки вод и эффективность.

Победитель GreenTech 2021.

КОМАНДА

Команда – профессиональные кадры с опытом работы, инновационной и международной деятельности до 35 лет.

Директор – 4 патента.

Сотрудники имеют: награды Министерства промышленности, торговли и развития предпринимательства НСО, более 70 научных печатных трудов, в т.ч. международных.

ООО «ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»

Новосибирск

Лаврентьева Анна Владимировна

Телефон +7 913 942 00 92

ilabturbo@yandex.ru

Объем инвестиций: ₹ 50 М

SOLENNA

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Оборудование и экспресс-технология аддитивного формирования топологического рисунка слоев интегральных схем сокращают длительность технологического маршрута изготовления прототипов (тестовой пластины) чипов в 5-10 раз, затраты энергии и материалов – в 50-70 раз, в условиях малой серии – общие затраты на запуск в 10-20 раз, позволяет создавать типы приборов, не возможные при стандартных технологиях.

Покупателю оборудования будут предлагаться также неисключительные лицензии на правила проектирования ЭКБ (IP блоки).

Рассматривается вариант с организацией производственного участка по типу Foundry.

РЫНОК

Глобальные расходы полупроводниковых компаний на производственное оборудование в 2022 г. достигнут рекордных \$ 109 В, увеличившись на 20% в сравнении с 2021 г.

Сегмент предлагаемого оборудования в РФ на ближайшие 5 лет составляет ₹ 1-1,5 В.

Планируем занять долю в 30%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- Имеется действующий лабораторный образец. Прототип (TRL5) – в стадии разработки и сборки.
- 2022 г. – получен грант ФСИ в размере ₹ 15 М.
- 2022 г. – участие в Акселераторе электроники, резидент Сколково (субсидия 80%).
- 2023 г. – старт продаж.

КОМАНДА

2 основателя – тандем коммерческих навыков и разработки. Предоставляем услуги для отрасли уже более 5 лет. Есть опыт разработки, продаж технологического оборудования.

ООО «Соленна»
Новосибирск
Усубалиев Нурлан Абдыназарович
Телефон +7 953 892 63 13
e-mail info@techenginco.ru
<https://solenna.tb.ru/>

Объем инвестиций: Р 15 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Производство и продажа устройств для очистки и аэроионификации воздуха.

Аэрэмион – компактное устройств, позволяющее создать поток ионизированного очищенного воздуха без использования механических вентиляторов.

Решает проблему нарушения аэроионного состава воздуха в помещениях.

Применяемые в воздухоочистителях механические фильтры ухудшают аэроионный состав воздуха, так как на фильтрах, наряду с частицами пыли, осаждаются необходимые организму легкие аэроионы.

РЫНОК

Объём рынка РФ – \$ 85 М; рост на 1,5-3,7% в год (2022-2024 гг.).

Наша доля 3,5-4%.

Потребители:

1. ЗОЖники (ядро Ж/М 25-45).
2. Люди с проблемами со здоровьем (Ж/М 30-55).
3. Родители школьников, дети пенсионеров (Ж/М 25-45).
4. Жители мегаполисов (Ж/М 25-45): живущие в оживленных районах.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- 2020-2021 г. получение гранта МНИИП НСО; НИР в НИИИМ.
- 2021 г. – 2 патента, 2 сертификата.
- 2021-2022 г. мелкосерийное производство, продажи.
- 2022 г. резидент Академпарка.
- Планы: модернизация производства, расширение продаж.

КОМАНДА

6 человек.

Руководитель проекта – Бондарь А.И., MBA, 20+ лет бизнесе, успешный проект по выпуску и продажам литий-ионных аккумуляторов.

Директор – Бондарь А.Б., организация представительства в СФО инновационной компании «РУСИНТЕХ».

Главный конструктор – Байбородин С.И., разработчик и производитель источников питания и сопутствующей электроники для лазерной техники.

ООО «АСП»

Новосибирск

Бондарь Алексей Иванович

Телефон +7 913 915 09 16

rusinteh.sibir@yandex.ru

аэрэмион.рф

Объем инвестиций: ₹ 350 М

DIKTUM

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Многофункциональная спецтехника DIKTUM.

Производство и продажа спец-минитехники для строительства, домашнего хозяйства, с/х, уборки и содержания территорий.

Уникальность – в многофункциональности и универсальности. Особой выгодой отличается от имеющихся на рынке аналогов по надежности и ремонтпригодности, также по доступности комплектующих и сервису. Соответственно уменьшает стоимость обслуживания в 6 раз.

Аналогичные решения на рынке того же уровня производительности и качества окупается в 3-5 раз дольше.

РЫНОК

Рынок мини-спецтехники РФ в 2021 г. – на \$ 450 М, рост 10-15%/год.

С новой моделью планируем занять 5-10% уже в 2023 г.

Новая разрабатываемая модель удовлетворяет ключевым запросам потребителя. 4000 опрошенных клиентов.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

- 2018 г. – Резиденты Академпарка.
- 2019 г. – Декларации и сертификаты соответствия.
- 2020 г. – Продажи и модернизации 3 разных моделей техники.
- 2021 г. – Серийное производство. 4ед/нед.
- 2022 г. – Разработка новой модели.
- На 2022 г. – Сотрудничество с крупными компаниями: «Росатом», ОАО «РЖД», ПАО «Транснефть», АО «НПЗ», ООО «Сибэлектропривод» и др.

КОМАНДА

Денисов Роман (учредитель) – основатель производства по изготовлению металлоизделий любой сложности. Опыт в масштабировании компании. Разработка и внедрение нового сегмента спецтехники на рынок РФ и развитие ниши до лидирующих позиций среди аналогов.

Бонакер Александр (учредитель) – 15-летний опыт создания команд и руководства в разных направлениях. Опыт по выводу на рынок и успешной реализации инновационных высокотехнологичных продуктов.

ООО «ИнжТех-СМЦ»

Новосибирск

Антонов Артём Михайлович, Коммерческий Директор

Телефон +7 913 727 41 82

e-mail: diktumsmc@yandex.ru

www.diktum-zavod.ru



Объем инвестиций: ₹ 40 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Технология аэрации сточных вод КАВИТЕХ®.

Очистка сточных вод имеет высокую стоимость при создании, модернизации и эксплуатации. Основную долю затрат формируют системы для аэрации.

КАВИТЕХ® – аэрационная система на новых принципах. Инвестиции снижаются в 2 раза, энергопотребление в 4 раза (конкуренты - 0,8 кВт*ч, КАВИТЕХ – 0,2 кВт*ч на 1 кг растворенного кислорода), расходы на эксплуатацию в 4 раза (конкуренты – 20% от CAPEX, КАВИТЕХ® - 5%).

Производим системы аэрации и комплексные линии очистки.

РЫНОК

Объем мирового рынка – \$ 150 В, темп 4%. Объем рынка РФ – ₹ 130 В, темп роста 6%.

Потребители – водоканалы различных форм собственности, концессионеры, органы власти ЖКХ. Конкуренты предлагают оборудование, уступающее по характеристикам КАВИТЕХ®.

Планируем занять не менее 12% рынка в РФ, 12-15% на рынке ЕС (через собственную израильскую компанию), 10% рынков MENA, ACEAN.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Инвестиции в разработку с 2012 по 2020 гг. составили \$ 500 К.

Инвестиции в России в 2021-2022 гг. составили ₹ 30 М.

С 2022 г. производим и продаем оборудование. Сертификат ТР ТС получен в 2021 г. ГОСТ и СНИП разработаны и на согласовании в Росстандарте. Тесты на стандарты США/ЕС пройдены в 2021г. Подписаны MOU по созданию СП в Испании (2023 г.), Египте (2024 г.), Вьетнаме (2023 г.).

Milestones для привлекаемых инвестиций:

1. Реализация пилотных проектов в Испании.
2. Пресс-формы и снижение стоимости.
3. Пилоты в РФ.

КОМАНДА

Константин Каменщиков – до 2017 г. руководитель банка, с 2017 г. – руководитель промышленных стартапов.

Сергей Есиков – КТН автор 27 работ и 7 патентов.

Григорий Иоффе – Seal of Excellence 2020, Efficient Solution 2020.

АО НПО «КАВ-ЭКО»

Новосибирск

Константин Каменщиков

Телефон +7 913 772 82 07

e-mail cavitech001@gmail.com

www.кавитех.рф

www.cavitech.online (eng)

Объем инвестиций: ₹ 20 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Фреоновый Dx геотермальный контур теплового насоса, изготовленный из специально разработанного ПОЛИМЕРА.

Проблема массового использования тепловых насосов заключается в стоимости оборудования с монтажом. Проект Dxplast направлен на удешевление технологии геотермального отопления за счет снижения стоимости испарителя теплового насоса.

Преимущества:

- недорогой, на 300% дешевле медных аналогов.
- универсальный, подходит для большого диапазона мощностей теплового насоса.
- превосходит по эффективности гликолевый (рассольный) контур на 15-20%.
- Коробочный продукт: полностью готов к сборке по типу торговой сети «IKEA».

РЫНОК

Россия. TAM – ₹ 1,5 В. SAM – ₹ 525 М, SOM – ₹ 52 М. Рост рынка к 2030 г. 100%.

Китай. TAM – \$ 1 В. SAM – \$ 300 М, SOM – \$ 30 М. Ежегодный рост рынка не менее 10%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Готовый продукт, создан сайт, разработано ТУ, получен сертификат, отработана система продаж, понятен потребитель, рынок продукта. Инвестиции требуются на: расширение географии присутствия на рынке. Открытие филиалов в Москве и Санкт-Петербурге. (основные регионы использующие тепловые насосы). Разработка и внедрение франшизы DX PLAST. Проведение агрессивной маркетинговой компании.

КОМАНДА

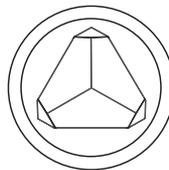
Руководитель – серийный предприниматель Байдак Александр, опыт управления строительными организациями более 18 лет.

Продажи: Гоголев Алексей, опыт продаж B2B B2C сегмента 17 лет.

Научный консультант: Горшков Валерий Гаврилович, 50 научных публикаций и 30 патентов.

ООО «Геотермал»
Новосибирск
Гоголев Алексей
Телефон +7 952 908 24 88
e-mail gogolev.aa@geothermal54.ru
<https://geothermal54.ru/dxplast>

Объем инвестиций: ₹ 200 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Кристаллы CWO для регистрации ионизирующего излучения при обнаружении взрывчатых веществ и запрещенных предметов.

Использование метода LTG Cz и УВМ с САУ ТП собственной разработки позволяют выращивать кристаллы с характеристиками лучше, чем у зарубежных производителей на 20 % при низкой себестоимости за счет увеличения выхода продукции и увеличения срока службы оборудования.

Масштабирование производства обеспечит российское приборостроение детекторами на основе отечественных сцинтилляторов.

РЫНОК

Общий объем мирового рынка (TAM): \$ 300 М.

Доступный объем рынка РФ (SAM): ₹ 80 М.

Реально достижимый объем рынка РФ (SOM): ₹ 30 М.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2012 г. – выращивание крупногабаритных кристаллов на УВМ собственной разработки.

2014 г. – серийный выпуск кристаллов.

2020 г. – УВМ с САУ ТП, позволяющая выращивать кристаллы весом 20 кг.

2022 г. – запрос на 6-тикратное увеличение поставок кристаллов CWO от российских производителей инспекционно-досмотровых комплексов.

КОМАНДА

Коллектив ученых и инженеров с многолетним опытом работы в области выращивания оксидных кристаллов, разработки оборудования и организации производства.

ООО «СИЭМЭЛ»
Новосибирск
Поступаева Анна Геннадьевна
+7 (383) 375-72-30
info@crystalab.com
www.crystalab.com

Объем инвестиций: ₹ 10 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Светодиодный светильник КБС с жидкостным охлаждением.

Преимущества по сравнению со светильниками с радиаторным охлаждением:

- более, чем в 2 раза продлевает срок службы;
- ниже себестоимость за счёт отсутствия затрат на металл;
- ниже до 1,5 раз эксплуатационные затраты Потребителя на обслуживание, ремонт и замену, особенно при выполнении работ в труднодоступных местах и/или агрессивной среде;
- узнаваемость ввиду отличия конструкции.

РЫНОК

Мировой рынок производственных светильников (2020) – \$ 55 В (РФ – \$ 370 М). Рост 15%/г.

Светильники с жидкостным охлаждением могут занять до 50% рынка за 7 лет.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

До 2020 г. – разработка и испытания.

2020 г. – резидент Академпарка.

2020 г. – партнёрское соглашение с заводом Спектра.

2021 г. – патент на полезную модель.

2021-2022 гг. – мелкосерийные продажи.

КОМАНДА

Трубин Владимир Геннадьевич – с 1998 серийный предприниматель и разработчик интерактивных панелей для детей, интеллектуальных датчиков, ЭМУР для АвтоВАЗ (более 20 ноу-хау).

Бояркина Галина Владимировна – с 2010 г. занимается светодиодной тематикой (одна из первых в г. Новосибирске).

Кузнецов Владимир Алексеевич – инженер-технолог.

ООО «КБ Светотехники»

Новосибирск

Бояркина Галина Владимировна

Телефон +7 913 919 23 44

e-mail: info@lednsk.ru

www.kb-a.ru

Объем инвестиций: ₹ 50 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Вакуумные установки (PVD) нанесения тонких плёнок и технология их нанесения.

Кастомизированные под задачу вакуумные установки (PVD) нанесения тонких плёнок и технология их нанесения.

Проблема: серийные установки не адаптированы под задачи заказчика.

Конкуренты консервативны и не учитывают всех проблем клиента.

РЫНОК

Мировой рынок установок PVD – \$ 18,9 В.

Мировой рынок установок CVD – \$ 12 В. Рынок РФ-\$ 309 М.

План: занять до 20%.

В условиях санкций в РФ создан дефицит на установки PVD мирового уровня при росте внутреннего спроса. Повышение характеристик установок до мирового уровня даст возможность занять освободившийся сегмент рынка.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2017 г. – основание компании. 1 место в треке Mining&Metals стартап-акселератора GenerationS. Грант Фонда содействия инновациям.

2018 г. – выручка ₹ 5 М. Патент на изобретение.

2019 г. – проекты Роскосмоса. Выручка ₹ 11 М.

2020 г. – проекты Росатома. Выручка ₹ 52 М.

КОМАНДА

Коверзнев Максим – CEO. Опыт управления проектным офисом 6 лет.

Карпов Дмитрий – CVO. Управление проектами.

Попова Анна – CMO. Продажи и маркетинг. Опыт 10 лет.

Руденко Андрей – главный конструктор. Опыт разработки технической документации, управления производством.

Амплеев Алексей – CTO. Опыт работы в высокотехнологичной сфере 10 лет.

ООО «АкадемВак»

Новосибирск

Коверзнев Максим Петрович

+7 923 140 08 70

koverznev@academvac.ru

www.academvac.ru

Объем инвестиций: ₹ 7 М

NanoAdds

ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработанная ООО «Наноструктурные добавки» технология обработки одежды нанокompозитными суспензиями позволит предотвращать появление неприятного запаха, доставляющего дискомфорт как самому обладателю одежды, так и окружающим. Технология является безвредной для человека в отличие от дезодорантов и антиперспирантов и дешевле, чем использование серебряных включений.

РЫНОК

Целевая аудитория: текстильные фабрики, швейные ателье, предприятия кастомизации одежды и прочие.

Планируемый объем рынка в 2023-2024: \$ 160-180 М.

Среднегодовой рост рынка: 10%.

Планируемая доля рынка: 2%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2020 г. – Резидент Технопарка Академгородка, Победитель акселератора «А-Старт», Победитель программы «СТАРТ» ФСИ.

2021-2022 гг. – реализация проекта ФСИ, MVP фотокаталитическая добавка в ЛКМ, MVP функциональный текстиль «Одежда без запаха».

КОМАНДА

Алексей Зайковский – к.ф.-м.н., CEO, >10 лет в сфере инженерии наносистем и инновационных материалов;

Михаил Люлюкин – к.х.н., специалист в области свойств материалов;

Мария Соломатина – к.б.н., специалист в области биологии и физиологии;

Арина Ухина – к.х.н., специалист в области материаловедения

ООО «Наноструктурные добавки»

Новосибирск

Зайковский Алексей Владимирович

+7 951 390 53 99

<https://t.me/wearactive>

<https://academpark.com/residents/25602/>



Объем инвестиций: ₹ 50 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Регенерация цианида сточных вод ЦГМ золотодобывающих компаний.

Технология регенерации цианида является важной частью экономической, экологической и социальной политик любого предприятия, стремящегося к высоким современным стандартам. В себестоимости переработки руды затраты на цианид составляют 20-40%, чаще всего относящиеся к безвозвратным.

Внедрение технологии имеет перспективы с точки зрения следующих показателей:

- получение цианида в процессе выщелачивания и существенная оптимизация затрат на его закупку (до 70%);
- сокращение затрат на реагенты для обезвреживания цианида;
- снижение экологических рисков предприятия;
- срок окупаемости 1-1,5 года.

РЫНОК

Целевая аудитория: золотодобывающие компании.

Объём мирового рынка в 2021 г.: \$ 1,5 В.

Планируемая доля на рынке РФ: 50%.

Планируемая доля на мировом рынке: 10%.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

Проведены пилотные испытания. Внедрен промышленный образец.

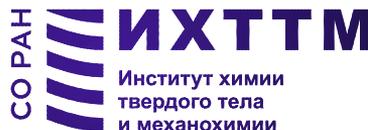
КОМАНДА

Антон Дзевань – генеральный директор.

Команда также включает в себя коммерческого директора, инженер-технолога, инженер-разработчика, химика-технолога (к.х.н.).

ООО «Промышленно-Инновационная Компания»
Новосибирск
Дзевань Антон Николаевич
+7 913 913 19 33
info@gazochist.ru
www.gazochist.ru

Объем инвестиций: ₹ 20 М



ПРОДУКТ/ТЕХНОЛОГИИ

Разработана фармацевтическая субстанция Висмута субсалицилата с высокой терапевтической активностью. Созданные на ее основе лекарственные препараты могут оказывать комплексное антацидное, антидиарейное, вяжущее и противоязвенное действие.

РЫНОК

Розничный фармрынок РФ в 2021 году по группе «Пищеварительный тракт и обмен веществ» – ₹ 201,8 В.

SAM – ₹ 50 В.

SOM – ₹ 1 В.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ & MILESTONES

2009 г. – разработаны и запатентованы способы получения Висмута салициловокислого основного.

2013 г. – получена лицензия Минпромторга РФ на осуществление производства лекарственных средств.

2016 г. – на базе ИХТТМ СО РАН организовано производство фармацевтической субстанции Висмута трикалия дицитрата (стандарт GMP).

2022 г. – регистрация в ГРЛС фармацевтической субстанции Висмута субсалицилат (подготовлены документы для регистрации).

КОМАНДА

Юхин Ю.М. – автор и руководитель проекта, д.х.н.

Коледова Е.С. – к.х.н.

Тимакова Е.В. – к.х.н.

Киселев О.С. – зам. директора по инновационной деятельности.

Команда имеет опыт внедрения инновационных передовых технологий в РФ.

Институт химии твёрдого тела
и механохимии СО РАН

Новосибирск

Киселев Олег Сергеевич

Телефон +7 905 955 32 23

e-mail: innovation@solid.nsc.ru

www.solid.nsc.ru



НОВОСИБИРСКИЙ ОБЛАСТНОЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ФОНД

Новосибирский областной инновационный фонд является центром инновационного развития для всех субъектов инновационной деятельности региона: научных институтов, образовательных организаций, инновационных компаний и предпринимателей, управляющих компаний технопарков и бизнес-инкубаторов, иной инновационной инфраструктуры и физических лиц, создающих инновации.

Фонд реализует региональную политику в области развития науки и инноваций по принципу «единого окна». Он выполняет функции оператора Фонда «Сколково» и Фонда содействия инновациям в Новосибирской области; координационного центра Национальной технологической инициативы; проектного офиса научно-образовательного центра мирового уровня «Сибирский биотехнологический научно-образовательный центр»; оператора пространства коллективной работы «Точка кипения — Новосибирск».

Основные направления деятельности Фонда:

- консультирование по вопросам привлечения финансирования в инновационные проекты, в т.ч. и на НИОКР;
- содействие в привлечении инвестиций;
- поиск промышленных партнёров для пилотного внедрения и содействие в бизнес-планировании;
- продвижение проектов на российский и международные рынки;
- экспертная оценка результатов научно-исследовательских работ, инновационных проектов, с привлечением профессиональных экспертов;
- организация научных и деловых мероприятий, направленных на развитие и повышение уровня управленческих и предпринимательских компетенций в сфере инновационной деятельности.

Учреждение подведомственно министерству науки и инновационной политики Новосибирской области.

Контакты:

fondnid.ru

vk.com/fondnid

t.me/fondnid



АССОЦИАЦИЯ ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ (РАВИ)

РАВИ была основана в 1997 году с целью объединения профессионалов индустрии венчурных и прямых инвестиций в России. Является Ассоциированным членом Европейской Ассоциации прямого и венчурного инвестирования (EVCA) и поддерживает активные контакты со всеми зарубежными профессиональными Ассоциациями. Деятельность РАВИ направлена на содействие становлению рынка прямых и венчурных инвестиций в России, формированию среды общения профессионального сообщества, проведению исследований рынка прямых инвестиций и венчурного капитала, распространению аналитических материалов, международных корпоративных стандартов, принципов бизнес-этики.

Значительное внимание РАВИ уделяет взаимодействию с федеральными и региональными органами исполнительной и законодательной власти в части совершенствования законодательства, регулирующего отношения субъектов индустрии, и формированию инфраструктуры, обеспечивающей приток капитала и поток сделок. Среди многочисленных проектов РАВИ следует отметить проводимые ежегодно с 2000 года Российские Венчурные Ярмарки, развитие системы Региональных Венчурных Ярмарок и мероприятий, ориентированных на повышение компетенций ведущих менеджеров управляющих компаний и предпринимателей, установление деловых контактов с представителями международного сообщества профессионалов рынка прямых инвестиций.

Контакты:

www.rvca.ru



ЦЕНТР ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Основной целью деятельности ООО «Центр инновационного менеджмента», созданного в 1994 году, является содействие развитию малых и средних компаний сектора технологических инноваций.

Для достижения поставленных целей ООО «Центр инновационного менеджмента» развивает следующие направления:

- бизнес-подготовка для менеджеров по специальным программам венчурного предпринимательства;
- информационное и учебно-методическое обеспечение менеджеров и руководителей инновационных проектов;
- консультирование и сервисные услуги в области трансфера и коммерциализации технологий для фирм научно-технического профиля;
- поиск стратегических партнеров в России и за рубежом;
- организация семинаров, конференций, контакт-форумов, тренинг-курсов.

Центр инновационного менеджмента осуществляет коучинг компаний для участия в Венчурных ярмарках.

Контакты:

<http://i-center.rvca.ru>